

ХИМ

ДЕКАБРЬ 2021 №4 (455)

КУРЬЕР

ГОДЫ НЕПРИЯТНЫХ РЕКОРДОВ

На рубеже десятилетий никто не ожидал коллапс рынков сырья и его последствий год спустя

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛКМ: В 2021-М БЫЛО СЛОЖНО ВСЕМ

За два года накопилось бесчисленное множество тем для обсуждений на конференции в Сочи

В 2021 ГОДУ УДОРОЖАНИЕ ПВХ ПРЕВЫСИЛО САМЫЕ СМЕЛЫЕ ПРОГНОЗЫ

На рынке ПВХ перманентный дефицит. Цены выросли почти в два раза

ЦЕНОВОЕ АГЕНТСТВО

ХИМ
КУРЬЕР
www.chem-courier.com
КОНФЕРЕНЦИИ

+7 (499) 346 03 42 sales@chem-courier.com www.chem-courier.com

• ЦЕНЫ И КОНЬЮНКТУРА
• ПОТРЕБЛЕНИЕ И ПРОИЗВОДСТВО

РЫНОК ПОЛИОЛЕФИНОВ
• ПВД • ЛПЭ
• ПНД • ПП

РЫНОК ПВХ
• С-ПВХ
• Э-ПВХ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИКИ

2022

• СДЕЛКИ
• ЭКСПОРТ И ИМПОРТ
• АНАЛИЗ И ПРОГНОЗ

РЫНОК ПС И АБС
• ПС • АБС-пластик

ПОЛУЧИТЬ
БЕСПЛАТНЫЙ
ПРОБНЫЙ
ДОСТУП



РЫНОК ПЭТФ
• ПЭТФ



**ПЕРСОНАЛЬНЫЙ АНАЛИТИК РЫНКА!
ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
ОТ АГЕНТСТВА "ХИМ-КУРЬЕР"**

РЫНОК ЛАКОКРАСОЧНОЙ ИНДУСТРИИ

**ПРИМЕРЫ ГОТОВЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

- СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ УКРАИНСКОГО РЫНКА
КОНДЕНСАЦИОННЫХ СМОЛ
- СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА
КОНДЕНСАЦИОННЫХ СМОЛ (ПОЛИЭФИРНЫХ
НАСЫЩЕННЫХ И НЕНАСЫЩЕННЫХ, ЭПОКСИДНЫХ
И АКРИЛОВЫХ)
- АНАЛИЗ РЫНКА АНТИКОРРОЗИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ
- РЫНОК ГЛАДКОСНЫХ ПОКРЫТИЙ В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ
- РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛКМ ДЛЯ ДЕРЕВА
И АВТОРЕМОНТНЫХ ЛКМ
- РОССИЙСКИЙ РЫНОК КЛЕЯ ПВА И ПУ
ДЛЯ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ И МЕБЕЛЬНОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ
- РОССИЙСКИЙ И УКРАИНСКИЙ РЫНОК МАСТЕРБАТЧЕЙ
И ПИГМЕНТОВ ДЛЯ ИХ ПРОИЗВОДСТВА

**СРЕДИ НАШИХ
КЛИЕНТОВ:**



**ПРИСЫЛАЙТЕ ВАШЕ
ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:**

+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04

www.chem-courier.com

sales@chem-courier.com



.....2022

В номере:

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТЕМА: СОБЫТИЯ ГОДА

ХИМИЯ-2021: ИТОГИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

16

Вопреки всем ограничениям, выставка «Химия» состоялась в 24-й раз 25–27 октября в Москве, в ЦВК «Экспоцентр». Несмотря на усложнившиеся из-за локдауна условия ее проведения, значимость проекта не уменьшилась, наоборот, участники осознали важность каждой минуты присутствия на мероприятии.

ГОДЫ НЕПРИЯТНЫХ РЕКОРДОВ

20

На рубеже десятилетий 2020—2021 годы были, мягко говоря, необычными. Еще в январе 2020-го никто не мог предположить, что сырьевые рынки испытают коллапс. И точно так же никто не ожидал, к каким последствиям это приведет год спустя.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛКМ: В 2021-М БЫЛО СЛОЖНО ВСЕМ

22

Пандемия коронавируса, начавшаяся в марте 2020 года, внесла много изменений в работу игроков лакокрасочной отрасли. Жесткие ограничения на массовые мероприятия, действовавшие почти на протяжении года, позволяли участникам рынка общаться только онлайн. Тем приятнее этой осенью была долгожданная встреча в Сочи на XVIII Международной конференции «Рынки лакокрасочных материалов и сырья для ЛКМ». За последние два года тем для обсуждений накопилось бесчисленное множество, поэтому все три рабочих дня мероприятия прошли очень активно. Участники подводили итоги уходящего 2021-го, обменивались мнениями и планами, обсуждали наболевшие вопросы и находили новых партнеров.

РЫНОК КАРБАМИДА УКРАИНЫ: 2021 ГОД СТАНЕТ РЕКОРДНЫМ

26

По предварительным итогам 2021 года на украинских заводах наработают 2,3 млн тонн мочевины. Показатель мог бы быть значительно выше, но по причине значительного роста цен природного газа во II полугодии 2021-го производители были вынуждены сократить выпуск продукции.

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТЕМА: РЫНОК ПВХ

В 2021 ГОДУ УДОРОЖАНИЕ ПВХ ПРЕВЫСИЛО САМЫЕ СМЕЛЫЕ ПРОГНОЗЫ

28

Для российских переработчиков ПВХ 2021-й год оказался более нетипичным и сложным, чем 2020-й. На протяжении всего года стоимость смолы увеличивалась. В таких условиях переработчикам сложно было прогнозировать цены сырья, особенно трудно было компаниям, которые устанавливают стоимость своей продукции на квартал, и не пересматривают ее каждый месяц. При этом, продавать ацетиленовый ПВХ снова начали и те компании, которые давно не реализовывали продукт, в результате в 2021-м количество трейдеров увеличилось, но этот факт не помог избежать дефицита на российском рынке ПВХ в III и IV кварталах.

АНАЛИТИКА

ИЗ-ЗА ДЕФИЦИТА РОССИЙСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗАКУПАЛИ ИМПОРТНЫЙ ТОЛУОЛ В 2021 ГОДУ

40

В 2021 году производство толуола в России сократилось из-за остановки на продолжительный ремонт одного из крупнейших предприятий. В то же время экспорт в Беларусь продолжал увеличиваться, что привело к возникновению значительного дефицита и создало условия для поставок импортного толуола на российский рынок.

Содержание

СОБЫТИЯ И НОВОСТИ РЫНКОВ

УДОБРЕНИЯ

- 4 «Тольяттиазот» перешел под контроль «Уралхима»
- 4 В РФ зафиксировали цены минудобрений
- 5 В России распредели квоты на экспорт удобрений

НЕФТЕХИМИЯ

- 6 На заводе «Ставролен» планируют возобновить производство бензола
- 6 «Татнефть» и «КазМунайГаз» подписали корпоративное соглашение о деятельности совместного предприятия «Бутадиен»
- 6 ИНК в 2022 году планирует увеличить выпуск СУГ до 70 тыс. тонн в месяц

ПОЛИМЕРЫ

- 8 К 2028 году IKEA откажется от первичных полимеров в потребительской упаковке
- 8 Компания «Qingdao Haiwan Chemical» объявила форс-мажор на поставки ПВХ
- 9 РЭО направил торговым сетям рекомендации по более экологичному использованию упаковки
- 9 В Казахстане планируют построить четыре трансграничных хаба

ЛКМ

- 10 «Synthos» расширит производство водных дисперсий
- 10 «Группа ОЗ» планирует увеличить мощности по выпуску промышленных покрытий
- 11 «Роял Групп» планирует расширить производство порошковых красок
- 11 «Нexiоп» объявила о продаже эпоксидного бизнеса
- 11 «Технолайн-ЛКМ» планирует расширение производственных мощностей и ассортимента за счет выпуска ЛКМ с ограниченным содержанием ЛОС
- 12 «Тропox» объявила очередной форс-мажор из-за недопоставок сырья
- 12 «Sherwin-Williams» приобретает европейский бизнес промышленных ЛКМ концерна «Sika»
- 12 1 января ВУК поднимет цены добавок

НОВОСТИ ТЕХНОЛОГИИ | EVONIK

- 14 «Evonik» расширяет производство органических дисперсий для термосваривания

СОБЫТИЯ

ВЫСТАВКА

- 16 Химия-2021: итоги развития отрасли

НЕФТЕХИМИЯ

- 20 Годы неприятных рекордов

ЛКМ. КОНФЕРЕНЦИЯ

- 22 Российский рынок ЛКМ: в 2021-м было сложно всем

УДОБРЕНИЯ

- 26 Рынок карбамида Украины: 2021 год станет рекордным

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТЕМА

- 28 В 2021 году удорожание ПВХ превысило самые смелые прогнозы
- 32 В 2021 году российские компании увеличили закупки пластификаторов за рубежом

ИНТЕРВЬЮ. РУСВИНИЛ

- 36 Экспортные отгрузки ПВХ суммарно будут ниже, чем в прошлом году

АНАЛИТИКА

НЕФТЕХИМИЯ

- 40 Из-за дефицита российские предприятия закупили импортный толуол в 2021 году

ПОЛИМЕРЫ

- 42 Накануне новогодних праздников дефицит ПС в РФ усугубится

МОНИТОРИНГ РЫНКА | ШИНЫ

НЕФТЕХИМИЯ

- 44 В последние месяцы 2021 года на российском рынке отмечался дефицит ароматического сырья
- 45 В Азии цена нефтехимических продуктов снизилась

ПОЛИМЕРЫ

- 48 В декабре в РФ цены полимеров выросли, но не всех видов
- 50 Сезонный фактор предопределил спрос на большинство полимеров в Украине
- 52 В декабре дефицит ПСВ с антипирином сохраняется из-за низких объемов поставок добавки
- 53 Правительство КНР может временно остановить работу многих заводов

ШИНЫ

- 56 На рынке шин РФ ожидается дефицит и дальнейший рост цен

ЛКМ

- 57 В декабре потребительская активность на рынке ЛКМ низкая

ВЫСТАВКИ | АНОНСЫ

- 59 INTERPLASTICA 2022: возвращение самого ожидаемого события отрасли!
- 60 26-я международная выставка «Интерлакокраска»
- 60 14-я Международная специализированная выставка «Композит-Экспо 2022»
- 60 13-я Международная специализированная выставка «Полиуретанэкс 2022»

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТЕМА

РЫНОК ПВХ

В 2021 году российские компании увеличили закупки пластификаторов за рубежом

Нынешний год ознаменовался рекордно высокими ценами пластификаторов. С января по октябрь стоимость отечественного диоктилфталата увеличилась практически на 58%, диоктилтерефталата — на 30%. Спрос на пластификаторы в стране был неустойчивым. На него оказывали влияние сезонность и ситуация на рынке ПВХ.

ИНТЕРВЬЮ

Экспортные отгрузки ПВХ суммарно будут ниже, чем в прошлом году

Ликвидации дефицита на рынке ПВХ можно ожидать ближе к лету следующего года. Динамика потребления в 2022-м будет не настолько интенсивной, что позволит отрегулировать рыночный баланс, — считает директор по продажам и маркетингу компании «РусВинил» Мария Бурова.

32

36

Organized by



4th International conference

Fertilizers 2022: Eastern Europe, Baltic States & Balkans

26-28 January 2022, Budapest, Hungary



The news from
key players and experts

+38 056 370 12 04
+7 499 346 03 42

conf@wfmeasteurope.com
www.wfmeasteurope.com

Go to the site
conferences



«Тольяттиазот» перешел под контроль «Уралхима»



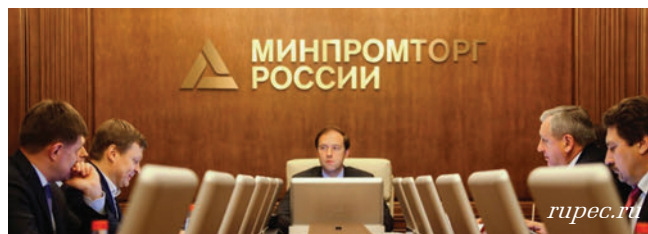
На внеочередном собрании акционеров «Тольяттиазота» 27 ноября сменили состав совета директоров. В новый состав вошел топ-менеджмент «Уралхима». В том числе были досрочно прекращены полномочия управляющей организации «Корпорация «Тольяттиазот». Таким образом, в данный момент «Тольяттиазотом» фактически управляет «Уралхим». По этой причине, по информации

«Хим-Курьера», на этой неделе торговая деятельность «Тольяттиазота» временно остановлена.

Напомним: в начале ноября «Уралхим» Дмитрия Мазепина передал большую часть своего пакета акций в «Тольяттиазоте» (9,7% из 9,97%) предприятию «Химактивинвест», которое принадлежит Базовой химической компании «Уралхим» (еще одно предприятие, учрежденное в декабре 2019 года Мазепиным). Почти незаметным остался и тот факт, что ранее ФАС удовлетворила ходатайство «Химактивинвеста» о приобретении 83,731% голосующих акций «Тольяттиазота», что позволит ей увеличить свою долю в компании до 93,723%, говорится в сообщении ведомства. В конце октября антимонопольная служба удовлетворила ходатайство «Актума» (связанс «Уралхимом»), его основная деятельность — торговля удобрениями и сырьем) о покупке 93,735% тольяттинского завода.

В РФ зафиксировали цены минудобрений

В РФ продолжается режим сдерживания цен минудобрений. На этой неделе ведущие российские производители объявили о фиксации цен минеральных удобрений для отечественных аграриев с 1 декабря по 31 мая 2022 года. Стоимость продукции, плановые объемы ее реализации, а также особенности организации и юридические аспекты продаж указаны в торговых политиках компаний. Согласно приказу Минпромторга и Минсельхоза РФ №4557/781 от



19 ноября 2021, эти материалы были размещены на сайтах компаний.

МАКСИМАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ ЦЕН НА УСЛОВИЯХ EXW/FCA ЗАВОД, НАСЫПЬЮ

Производитель/ продукт	амселитра	карбамид	МАФ 12:52	НРК 15:15:15	НРК 16:16:16	НРК 10:26:26	КСИ
<i>рублей за тонну с учетом НДС</i>							
Акрон	18162	27540	—	—	27086	—	—
Азот (Кемерово)	17185	26100	—	—	—	—	—
Аммоний	17185	31147	—	—	—	—	—
Дорогобуж	16570	—	—	—	26836	—	—
Куйбышевазот	16949	30090	—	—	—	—	—
Минудобрения (Россошь)	17759	—	—	—	26020	—	—
Тольяттиазот	—	26471	—	—	—	—	—
Уралхим	16690	28175	47400	26300	—	33919	14340
Фосагро	13724***	26838***	51667***	27101***	—	37378***	—
Газпром нефтехим Салават	—	21576*	—	—	—	—	—
Газпром нефтехим Салават	—	23334**	—	—	—	—	—
ГМЗ	—	—	—	—	—	—	—
Азот (Новомосковск)	18553	27890	—	—	—	—	—
Азот (Невинномысск)	18830	29922	—	—	25658	31579	—
Фосфорит	—	—	53819	—	—	—	—
Еврохим-БМУ	—	—	52741	—	—	—	—
Еврохим-УКК	—	—	—	—	—	—	20147

* — в упаковке, на условиях EXW/FCA, при отгрузке ж/д-транспортом. ** — в упаковке, на условиях EXW/FCA, при отгрузке автотранспортом.
*** — фасованная продукция предлагается на 630 рублей дороже.

В России распределили квоты на экспорт удобрений

Согласно приказу Минпромторга РФ №4677 от 25 ноября 2021 года между экспортерами распределены квоты на поставку минеральных удо-

брений за рубеж. Данные ограничения будут действовать с 1 декабря 2021 года по 31 мая 2022-го.

Предприятие <i>тыс. тонн</i>	Амселитра	Карбамид	КАС/Кальциевая селитра	Натриевая селитра
Всего	744,840	4004,890	1146,425	3,845
Куйбышевазот	41,490	116,695	99,461	—
Аммоний	34,454	333,592	—	—
Азот (Кемерово)	108,527	254,353	67,987	—
Акрон	145,623	360,215	465,120	—
Дорогобуж	16,180	—	—	—
Азот (Невинномысск)	35,641	180,872	370,140	—
Азот (Новомосковск)	94,770	697,685	113,687	—
Еврохим Трейдинг Рус	17,554	11,545	3,739	—
ТД Уралхим	160,235	551,519	22,905	3,845
Апатит	48,962	759,632	—	—
Газпром нефтехим Салават	—	310,828	—	—
Тольяттиазот	—	427,954	—	—
Вектор (Минудобрения (Россошь))	41,404	—	—	—
Буйский химзавод	—	—	3,386	—

Предприятие <i>тыс. тонн</i>	НРК	НР	МАФ	ДАФ	НР(S)/ ЖКУ
Всего	2584,406	240,975	1304,114	763,767	456,738
Дорогобуж	72,750	—	—	—	—
Акрон	654,749	38,637	—	—	—
Азот (Невинномысск)	150,958	—	—	—	—
Еврохим-Терминал Невинномысск	1,797	—	—	—	—
Еврохим Трейдинг Рус	26,957	—	33,812	—	31,532
ТД Уралхим	322,390	202,338	46,910	—	—
Апатит	923,891	—	723,592	736,565	354,270
Вектор (Минудобрения (Россошь))	424,664	—	—	—	—
Буйский химзавод	6,250	—	—	—	—
ГМЗ —	—	27,740	3,429	0,753	—
Фосфорит	—	—	364,989	23,773	—
Еврохим-БМУ	—	—	107,071	—	70,183



cdn5.vedomosti

На заводе «Ставролен» планируют возобновить производство бензола

В середине декабря на заводе «Ставролен» могут приступить к пусконаладочным работам на установке «Пиротол», сообщил источник, знакомый с ситуацией на предприятии. В случае успешного проведения работ ввести в эксплуатацию производство бензола планируют 25 декабря 2021 года. Напомним: выпуск продукта на заводе «Ставролен» был прекращен в апреле 2020-го по техническим причинам. Остановка производства на буденновском предприятии «Лукойла» способствовала усугублению дефицита бензола на российском рынке и увеличению поставок импортного ароматического сырья.



«Татнефть» и «КазМунайГаз» подписали корпоративное соглашение о деятельности совместного предприятия «Бутадиен»



«Татнефть» и «КазМунайГаз» подписали корпоративное соглашение о деятельности совместного предприятия «Бутадиен» для реализации проекта по производству бутадиеновых каучуков.

Ежегодная мощность предприятия составит до 180 тыс. тонн бутадиена и бутадиеновых каучуков. Доли «КазМунайГаз» и «Татнефти» в проекте составляют 25% и 75%, соответственно. Запустить производство намерены в 2026 году на территории СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» в Атырауской области Республики Казахстан. Предполагается, что сырье будут поставлять с Тенгизского и Королевского месторождений Казахстана. Готовую продукцию планируют отгружать на шинный завод «KamaTyresKZ» (Сарань, Карагандинская область), а также на экспорт — в страны Европы, в Россию, Китай, Турцию и другие.

ИНК в 2022 году планирует увеличить выпуск СУГ до 70 тыс. тонн в месяц



Иркутская нефтяная компания в 2022 году намеревается произвести порядка 155 тыс. тонн СУГ. По словам коммерческого директора предприятия Владимира Асмаковца, в августе 2022-го планируется завершить строительство новых мощностей, которые дадут возможность нарастить выпуск газа сначала до 37 тыс. тонн в месяц,

а в дальнейшем до 70 тыс. тонн. Напомним: с 2014 года компания реализует масштабный проект по созданию газохимического кластера Восточной Сибири, включающего объекты по добыче, подготовке, транспортировке и переработке газа, а также строительство завода полимеров (введение в эксплуатацию планируется в 2024 году).



КОМПОЗИТ-ЭКСПО

Четырнадцатая международная специализированная выставка

29 - 31 марта 2022

Москва, ЦВК «Экспоцентр», павильон 1

Основные разделы выставки:

- Сырье для производства композитных материалов, компоненты: смолы, добавки, термопластики, углеродное волокно и т.д.
- Наполнители и модификаторы
- Стеклопластик, углепластик, графитопластик, базальтопластик, базальтовые волокна, древесно-полимерный композит (ДПК), т.д.
- Полуфабрикаты (препреги)
- Промышленные (готовые) изделия из композитных материалов
- Технологии производства композитных материалов со специальными и заданными свойствами
- Оборудование и технологическая оснастка для производства композитных материалов
- Инструмент для обработки композитных материалов
- Измерительное и испытательное оборудование
- Сертификация, технический регламент
- Компьютерное моделирование
- Утилизация

Специальный раздел выставки:
КЛЕИ И ГЕРМЕТИКИ



ufi
Approved
Event

Expo Rating

2021

выставка
участник
системы

независимый
выставочный
аудит

Информационная поддержка:



Дирекция:

Выставочная Компания «Мир-Экспо»
115230, Россия, Москва, Хлебозаводский проезд, дом 7, строение 10, офис 507
Тел.: 8 495 988-1620 | E-mail: info@composite-expo.ru | Сайт: www.composite-expo.ru

YouTube youtube.com/user/compoexporussia @compoexporus @ocompo

Организатор:



ПОЛИУРЕТАНЭКС

Тринадцатая международная специализированная выставка

29 - 31 марта 2022

Москва, ЦВК «Экспоцентр», павильон 1

Основные разделы выставки:

- Сырье для производства полиуретанов (добавки, красители, катализаторы, наполнители, и т.д.)
- Оборудование и станки для производства и переработки полиуретанов (расходомерная, шестереночные, оседагональные (шнековые), шлепперные насосные установки, обрабатывающие станки, и т.д.)
- Конечная продукция (контактное уплотнение при литье, фильтры и т.д.)
- Услуги (лабораторные испытания, охрана здоровья и безопасность, переработка, защита окружающей среды, научные разработки)
- Техническое обслуживание оборудования
- Тестовое оборудование

Специальный раздел выставки:
КЛЕИ И ГЕРМЕТИКИ



ufi
Approved
Event

Expo Rating

2021

выставка
участник
системы

независимый
выставочный
аудит

Информационная поддержка:



Дирекция:

Выставочная Компания «Мир-Экспо»
115230, Россия, Москва, Хлебозаводский проезд, дом 7, строение 10, офис 507
Тел.: 8 495 988-1620 | E-mail: info@polyurethanex.ru | Сайт: www.polyurethanex.ru

YouTube youtube.com/user/polyexporus @polyexporus @ocompo

Организатор:



К 2028 году IKEA откажется от первичных полимеров в потребительской упаковке



IKEA Red-Dot-400x294

Концерн IKEA (ИКЕА, Швеция) постепенно откажется от первичных полимеров, используемых для потребительской упаковки своей продукции. Поэтапный отказ от производства пластиковой упаковки начнется с новой линейки к 2025 году и завершится в 2028-м. Таким образом ИКЕА стремится уменьшить количество пластиковых отходов и снизить уровень загрязнения окружающей среды, а также продвигать отраслевую повестку дня по разработке упаковочных решений, ориентированных на возобновляемые источники энергии и вторично переработанные материалы. Упаковка остается основным составляющим бизнес-модели ИКЕА и важным фактором доступности, устойчивости и безопасного обращения. Чтобы

бороться с пластиковыми отходами и загрязнением окружающей среды, концерн уже значительно уменьшил количество полимеров, используемых в производстве упаковок.

По данным ИКЕА, компания ежегодно тратит более 1 млрд евро на закупку примерно 920 тыс. тонн упаковочного материала, где на полимеры приходится примерно 55 тыс. тонн, в основном ПЭ и ПЭТФ. Очевидно, что отказ от полимеров в потребительской упаковке потребует разработки новых решений, а также тесного сотрудничества с группами разработчиков продуктов и поставщиками ИКЕА по всему миру. Пластиковая упаковка после 2028 года может все же остаться в некоторых частях продуктового ассортимента ИКЕА, где она необходима для обеспечения стандартов качества и безопасности пищевых продуктов. В этом случае ее будут поставлять из возобновляемых или вторично переработанных продуктов.



ИКЕА callremont59.ru

Компания «Qingdao Haiwan Chemical» объявила форс-мажор на поставки ПВХ



产品标准 /STD: Q/0205HJH 025-2016

型号 /TYPE: HS-1050R *PVC image made-in-china.com*

В начале декабря компания «Qingdao Haiwan Chemical» объявила форс-мажор на поставки ПВХ со своего завода в Циндао (район Хуандао), ежегодной мощностью 400 тыс. тонн. Возникновение технических проблем привело к остановке производственной линии по наработке ПВХ. Из-за этого инцидента компания может не выполнить свои контрактные обязательства по отгрузке смолы. Дата окончания простоя пока не известна.



ru.made-in-china.com

РЭО направил торговым сетям рекомендации по более экологичному использованию упаковки

По сообщениям пресс-службы Российского экологического оператора, РЭО направил в Ассоциацию компаний розничной торговли (АКОРТ) письмо с рекомендациями по более экологичному использованию упаковки. Ритейлерам и сервисам доставки предлагают перейти на многоразовую тару, уменьшить вес упаковки, а потребителей поощрять за использование собственной многоразовой тары. «В России в год образуется порядка 60 млн тонн ТКО, из которых до 50% — это упаковка. Большинство отходов, к сожалению, захоранивают на полигонах. Чтобы уменьшить объемы образования отходов, помимо прочего, РЭО рекомендует переходить на многоразовую и перерабатываемую упаковку. Для этого ППК разработана подробная методика использования упаковки. Защита товара перестала быть единственной функцией упаковки, маркетинг приводит к усложнению дизайна упаковки, а быстрый ритм жизни и новая реальность, связанная с ограничениями из-за пандемии коронавируса, — к потреблению «на ходу», «с собой», переходу к онлайн-торговле. В нашей методике подробно описано, на какую более экологичную упаковку стоит перейти. Например, гражданам не стоит покупать овощи и фрукты в отдельных упаковках, лучше брать с собой мешочки для них, а



магазинам следует перейти на мономатериалы, для каких-то товаров использовать дозаторы и многоразовую тару», — сообщил генеральный директор ППК РЭО Денис Буцаев.

По оценкам РЭО, благодаря методике возможно сократить в два раза отходообразование упаковки, то есть на 15 млн тонн. Это позволит уменьшить тариф для населения на 66 млрд рублей в год. Сейчас население платит за коммунальную услугу по вывозу отходов порядка 190 млрд рублей. Впоследствии уменьшение захоронения и объемов отходообразования позволят сократить расходы бюджетных средств на рекультивацию полигонов на 2,25 млрд рублей.

В Казахстане планируют построить четыре трансграничных хаба

В Казахстане планируют построить четыре трансграничных хаба: два на границе с Россией и по одному — с Узбекистаном и Кыргызстаном. Центры будут созданы по аналогии с МЦПС «Хоргос». Это позволит уменьшить транзакционные издержки, увеличить эффективность транспортной логистики и нарастить объемы экспорта

казахской продукции. Напомним: международный центр приграничного сотрудничества (МЦПС) «Хоргос», на территории которого действует свободная таможенная зона, открылся в 2012 году. Это первая зона трансграничной торговли, созданная Китаем совместно с соседней страной.



«Synthos» расширит производство водных дисперсий



В начале октября компания «Synthos» сообщила о новом проекте — расширении мощностей по выпуску акриловых и стирол-акриловых диспер-

сий. В пресс-релизе компании указано, что инвестиции запланированы не только в строительство новой производственной линии, но и в складские помещения. Это позволит увеличить объемы производства в среднем на 17 тыс. тонн в год. По предварительной информации строительство завершится в 2023 году

Новые производственные мощности позволят расширить портфель акриловых и стирол-акриловых дисперсий для производства водно-дисперсионных и акриловых красок, акриловых клеев PSA на водной основе, покрытий и пропиток для дерева. В компании отмечают, что это позволит им обеспечить растущую потребность сегмента водных дисперсий и клеев, а также расширить присутствие этой группы связующего на территории Западной, Центральной и Восточной Европы.

«Группа ОЗ» планирует увеличить мощности по выпуску промышленных покрытий



16 сентября в пресс-службе «VEB Ventures» сообщили о том, что «Группа ОЗ» (входящая в инвестиционный портфель проектов «VEB Ventures») планирует на 50% увеличить мощности площадки изготовления промышленных покрытий в Азовском районе Ростовской области. По сообщению пресс-службы компании, технологическое оборудование второй очереди смонтировано, произведены опытно-промышленные партии для отладки и настройки оборудования. На данный момент идет согласование проектно-разрешительной документации. На мощностях производственной площадки «Группа ОЗ» производят: профессиональные архитектурные покрытия линейки «Триопро», антикоррозионные «Триокор», огнезащитные материалы «Триофлейм», продукты с антивирусными и антибактериальными свойствами, дезинфицирующие и моющие средства «Триоклин».

По сообщению пресс-службы инвестора, выпускаемые строительные материалы остаются одними из самых востребованных на рынке. «VEB Ventures» планирует продолжать поддерживать проект и надеется, что мощность нового производства в будущем позволит «Группа ОЗ» войти в десятку крупнейших технологических компаний России, производящих защитные материалы. Напомним: в апреле 2019 года «Группа ОЗ» приобрела активы Ростовского лакокрасочного завода. В июле 2020-го была запущена новая производственная площадка. Инвестиции составили 140 млн рублей. Основу линейки завода составляют лакокрасочные материалы. Кроме того, на предприятии выпускают грунтовки, антикоррозионные и огнезащитные материалы с антивирусными и антибактериальными свойствами, дезинфицирующие и моющие средства. На заводе способны производить 30 млн литров продукции в год.

«Роял Групп» планирует расширить производство порошковых красок

Компания «Роял Групп» (производитель порошковых красок) планирует расширить производство в Егорьевске. Об этом сообщает пресс-служба Министерства инвестиций, промышленности и науки Московской области. Предприятие приступило к строительству нового производственного здания. По словам министра инвестиций, промышленности и науки Московской области Екатерины Зиновьевой, объем инвестиций в новый проект составит 120 млн рублей.



«Hexion» объявила о продаже эпоксидного бизнеса



Компания «Hexion» 24 ноября объявила о заключении окончательного соглашения с «Westlake Chemical Corporation» о продаже производственных площадок по выпуску специальных и базовых эпоксидных смол, покрытий и композиционных материалов. Цена сделки составляет приблизительно 1,2 млрд долларов. Завершение продажи запланировано на начало 2022 года в связи с необходимостью получения разрешения от регулирующих органов.

«Технолайн-ЛКМ» планирует расширение производственных мощностей и ассортимента за счет выпуска ЛКМ с ограниченным содержанием ЛОС



В конце августа 2021 года компания «Технолайн-ЛКМ» сообщила о предстоящем запуске производства связующих материалов и готовых ЛКМ на алкидной, масляной и гибридных основах с ограниченным содержанием летучих органических соединений (ЛОС). Производство будет осуществляться на уже существующих мощностях предприятия в рамках расширения ассортимента. Компания планирует выпуск связующего для алкидной группы материалов без содержания растворителей, но обладающего потребительскими свойствами, превосходящими их традиционные аналоги. Кроме того, будет налажено производство более экологичных лакокрасочных материалов с высокими эксплуатационными показателями. Продукция будет выпускаться под торговой маркой «Carbon». Запуск производства запланирован на 1 октября 2021 года.



«Tronox» объявила очередной форс-мажор из-за недопоставок сырья

Американская компания «Tronox» 12 ноября 2021 года объявила форс-мажор относительно выпуска и отгрузки диоксида титана марки TiONA 8300 с завода в Ботлеке в Нидерландах. (Материал используют при производстве мастербатчей, жестких и гибких ПВХ, сайдингов, ограждений, террасной доски, кровли, сельскохозяйственной пленки.) Такое решение было обусловлено объявлением форс-мажора у поставщика сырья для выпуска двуокиси, сроки снятия которого пока не известны. Напомним: «Tronox» все еще сохраняет форс-мажор на своем предприятии в Сталлингборо (Великобритания), объявленный из-за сбоя в цепочке поставок сырья для выпуска диоксида титана.



Tronox-i2-prod.business-live.co.uk

«Sherwin-Williams» приобретает европейский бизнес промышленных ЛКМ концерна «Sika»



SHERWIN-WILLIAMS®

Концерн «Sika» 19 августа 2021 года объявил о продаже европейского бизнеса по производству промышленных покрытий американской

компании «Sherwin-Williams». Актив, с объемом продаж в бизнес-сегменте 70 млн долларов, специализируется на производстве антикоррозионных и огнезащитных лакокрасочных материалов и находится в Файхингене (Германия). Продукция реализуется в Германии, Швейцарии, Польше и Австрии. По предварительным данным сделка будет завершена в начале 2022 года. Финансовые условия контракта не разглашаются.

1 января ВУК поднимет цены добавок

Компания ВУК объявила о росте цен на весь портфель выпускаемых добавок во всем мире на 15% с 1 января 2022 года. В компании обращают внимание, что некоторые продукты могут подорожать значительно больше.

Причина увеличения стоимости — поддержание высокого уровня обслуживания клиентов и развития инноваций ВУК на фоне роста затрат на сырье, транспортировку, упаковку и энергоносители.

www.byk-cdn.azureedge.net



1-4 марта
2022

Россия, Москва,
ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»



26-я международная
специализированная
выставка

Интерлакокраска

Салоны:

- «Обработка поверхности»
- «Покрyтия со специальными свойствами»
- «Защита от коррозии»

Организатор: АО «ЭКСПОЦЕНТР»

При поддержке:

- Министерства промышленности и торговли РФ
- ФГУП «НТЦ «Химвест»
- Российского Союза химиков
- ОАО «НИИТЭХИМ»
- Ассоциации «Центрлак»
- Ассоциации качества краски
- Российского химического общества им. Д.И. Менделеева

Под патронатом ТПП РФ

12+ Реклама



www.interlak-expo.ru

ЭКСПОЦЕНТР

«EVONIK» РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО ОРГАНИЧЕСКИХ ДИСПЕРСИЙ ДЛЯ ТЕРМОСВАРИВАНИЯ

Обновленный завод «Evonik» в Дармштадте обеспечит увеличение поставок связующих для термосваривания DEGACRYL®, чтобы удовлетворить рыночный спрос на экологически чистую упаковку пищевых продуктов. Работа предприятия также будет способствовать росту количества совместных проектов с заказчиками по разработке экологически безопасных упаковочных решений.

Компания «Evonik» расширила свои мощности по производству органических дисперсий, используемых для термосваривания. С начала августа обновленный завод в Дармштадте начал поставлять новые материалы. Компания по производству специальной химии поддерживает своих потребителей, представляющих сегмент упаковочной промышленности, удовлетворяя их спрос на материалы более легкой переработки.

Метакрилатные связующие торговой марки DEGACRYL®, которые продает «Evonik», используются для изготовления термолаков, надежно запечатывающих упаковку продуктов питания и напитков. Они обеспечивают прямую адгезию к алюминиевым и ПЭТ-крышкам, что позволяет клиентам отказаться от грунтовки без потери

эффективности, и даже при небольшом количестве обеспечивают стабильное вскрытие.

Роберто Вила-Келлер, руководитель подразделения композитов для покрытий и адгезивов компании «Evonik», отметил: «Нынешняя динамика на рынке гибкой упаковки уводит нас от многослойных структур к упаковке из моно-материалов. Поэтому мы отмечаем значительный рост спроса на наши термоплавкие связующие DEGACRYL®. Наши сотрудники работают над экологичными упаковочными решениями в глобальном масштабе и по всей цепочке создания стоимости».

Д-р Питер Нойгебауэр, коммерческий директор по специальным акриловым материалам подразделения композитов для покрытий и адгезивов, утверж-

дает: «Расширение этого завода является важным проектом для нашей площадки в Дармштадте. Конечно, здесь решающее значение имеют наши опытные сотрудники: мы смогли применить их уникальные знания и опыт строительства, эксплуатации и технического обслуживания существующего завода, на новом предприятии. Эта синергия стала решающим фактором успеха для своевременного выполнения проекта».

Термоплавкие связующие DEGACRYL® обеспечивают не только надежное запечатывание, но и легкую переработку упаковки. Следующими шагами компании будут реализация совместных проектов с производителями упаковки и участие в выпуске инновационных экологичных упаковочных материалов.





ТОВАРНЫЕ ГРУППЫ

- рынок ЛКМ в целом
- ВД ЛКМ
- ЛКМ на кондсмолах
- ЛКМ на полимеризационных смолах
- порошковые краски
- базовое сырье

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК Рынки ЛКМ России

ПРЕИМУЩЕСТВА

- ежемесячная статистика объемов производства
- постоянно обновляемая статистика объемов экспорта и импорта
- оперативная информация об изменении цен
- новости ассортимента
- ситуация в каналах продаж
- новости российского и мирового рынков ЛКМ
- информация о тендерах на закупку ЛКМ
- конъюнктура рынка сырья для ЛКМ

ХИМИЯ-2021: ИТОГИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

Вопреки всем ограничениям, выставка «Химия» состоялась в 24-й раз 25–27 октября в Москве, в ЦВК «Экспоцентр». Несмотря на усложнившиеся из-за локдауна условия ее проведения, значимость проекта не уменьшилась, наоборот, участники осознали важность каждой минуты присутствия на мероприятии.

«Химия» – традиционная площадка для встречи производителей и потребителей химической продукции. В 2021 году достижения и тенденции были отражены в главных тематических разделах: химия и нефтехимия, агрохимия, нефтегазохимия, полимерные материалы, малотоннажная и зеленая химия, аналитическое, лабораторное, насосное, компрессорное оборудование, защита от коррозии, инновационные материалы, новейшие технологии автоматизации и цифровизации производства и многое другое.

Во время церемонии официального открытия выставки «Химия-2021» и IX Московского международного химического форума выступавшие отметили, что российская химическая промышленность развивается, и выставка вместе с ней. Разнообразный формат участия позволил всем презентовать свои разработки и перспективные проекты.

В этом году свои достижения продемонстрировали 211 компаний из 12 стран: Велико-

британии, Германии, Дании, Индии, Канады, Нидерландов, Республики Беларусь, России, Турции, Франции, Швейцарии, Японии. В рамках национальных экспозиций участвовали Германия и Республика Беларусь. Свою продукцию представили такие компании, как ASOS (Турция), «Aumund Fordertechnik GmbH» (Германия), «Белнефтехим-Рос» (Республика Беларусь), «Rotex» (Великобритания), «Preci Co Ltd» (Япония), «SOLEX Thermal Science Inc» (Канада) и другие.

Достойное место на выставке заняли производители из регионов России – Калужской, Кировской, Ленинградской, Тульской, Ярославской областей, Ставропольского края. Благодаря Центрам поддержки предпринимательства и мерам господдержки компании имели возможность презентовать свою продукцию на самом высоком международном уровне. Участие с коллективными экспозициями позволило найти новых партнеров, заключить договоры,

выйти на новые рынки. Дело в том, что только 1 область – Ленинградская - организовала коллективный стенд, остальные области рассадили компании своих участников по одной. Но всем им оплатили участие в выставке Центры поддержки предпринимательства.

Среди российских участников выставки — «Альянс Энергия», Башкирская содовая компания, «Гамма-Пласт», «КуйбышевАзот», «Мелитэк», «Реатэкс», «Реаторг», «Росхимреактив», «Самсон Контролс», «ФосАгро», «Химмед», «Энергомаш» и многие другие.

С инновационными научными разработками ознакомили ведущие научно-исследовательские институты РАН и ВУЗы страны. Перспективные современные проекты стали центром внимания экспозиции в поддержку малых инновационных предприятий «Startup Chemzone».

Крупным отраслевым событием стал IX Московский международный химический форум



(ММХФ), организованный «Экспоцентром» в партнерстве с Российским Союзом химиков. Форум состоял из более 20 мероприятий. В них приняли участие представители ведущих компаний химического комплекса, профильных министерств и отраслевых ассоциаций, научного и экспертного сообщества.

Первым мероприятием форума стал «круглый стол», организованный «Экспоцентром», НИИТЭХИМом, Российским Союзом химиков, — «Химическая промышленность в регионах России: состояние и перспективы». Дискуссия собрала довольно много участников из разных областей России — как очно, так и онлайн.

Модератор мероприятия, заместитель исполнительного директора Российского Союза химиков Леонид Фрейман отметил, что химическая индустрия выступает одним из драйверов развития всей отечественной промышленности. По его словам, за прошедший год рост химической промышленности составил почти 7% в то время, как все остальные обрабатывающие отрасли ушли в небольшой, но «минус». Доля химического производства в обрабатывающей промышленности также увеличивается, достигая сейчас примерно 10%.

С обзорным докладом «Химическая промышленность в регионах России: состояние и перспективы» выступила уче-

ный секретарь НИИТЭХИМа Валентина Гавриленко. По ее словам, алгоритм размещения химических производств в регионах сегодня зависит от таких факторов, как приближение производства к источникам сырья, топлива, энергии, водным ресурсам, а также к районам потребления продукции. Кроме того, учитывается наличие инфраструктуры, транспортной сети, трудовых ресурсов.

Новым фактором Валентина Гавриленко назвала инвестиционный климат. Сейчас, по ее словам, создаются специальные условия для привлечения инвестиций — особые экономические зоны, территории опережающего развития, технопарки. Большое значение этот фактор имеет для размещения малотоннажной химии. А с развитием газохимии все больше химических производств приближается к местам добычи природного газа. Тем не менее, в настоящее время примерно две трети химической продукции в нашей стране производится в трех регионах — Приволжском, Центральном и Северо-Западном федеральных округах, констатировала эксперт. Она отметила опережающий рост производства химической продукции (особенно пластмасс) в Центральном федеральном округе — на 50% в минувшем году, что значительно выше аналогичного показателя в Приволжском ФО, который остается лидером по

объемам производства.

Работу второго дня Форума открыла стратегическая сессия «Конкурентоспособность и развитие российской химической промышленности в современных экономических реалиях». Модератором сессии выступил президент Российского Союза химиков Виктор Иванов. Заместитель начальника отдела химической промышленности Министерства промышленности и торговли РФ Алексей Крупский сообщил, что химический комплекс демонстрирует положительную динамику, его доля в основных экономических показателях нашей страны растет. С января по август 2021 года ее рост в объеме обрабатывающих производств составил 11,38%. Индекс производства по химическому комплексу по сравнению с предыдущим годом за этот же период составил 106,3%. А объем отечественных экспортных поставок химической продукции вырос на 41,7%, превысив 18 млрд долларов, сообщил представитель Минпромторга.

Участники сессии обсудили меры по развитию малотоннажной и среднетоннажной химии с учетом планов увеличить выпуск продукции к 2025-му и 2030 годам на 30% и 70%, соответственно, по сравнению с объемами наработки 2020 года. Особое внимание выступившие эксперты уделили необходимости увеличивать собственное производство эпоксидных смол,



как элемента стратегии развития отечественного химического комплекса.

Внимание аудитории привлек доклад управляющего директора «Accenture Strategy» в России и Казахстане Любови Рожковой, посвященный анализу ключевых трендов в химической промышленности, и генерального директора аналитической компании «ВладВнешСервис» Жанны Мартыновой, которая рассказала о внешней торговле химической продукцией и перспективных нишах для экспорта и импорта. Согласно данным, которые привела вторая докладчица, экспорт полипропиленовых труб растет уже 30 месяцев. 37 месяцев отмечается рост в сегментах пластиковой посуды и ящиков-коробок. Самый высокий прирост экспорта за год — 187,2% — демонстрирует сегмент самоклеящихся плит и листов из пластмасс, которые поставляются в 65 стран, 36% — в Германию. Эксперт обратила внимание аудитории на ситуацию на рынке ПВХ-пластиката. В I полугодии 2021-го резко выросли как экспорт, так и импорт данного сырья.

С заключительным докладом на сессии выступил генеральный директор НО «Союз переработчиков пластмасс» Петр Базунов. Глава отраслевого объединения отметил бесперспективность предложений по сокращению использования полимеров в быту и указал на важность повсеместного внедрения

в нашей стране системы раздельного сбора отходов для решения экологических проблем, связанных с потреблением полимеров.

В перечне мероприятий важное место занял «круглый стол» — «Актуальные вопросы в сфере регулирования химической продукции в Российской Федерации». Участники мероприятия обсудили вопросы технического регулирования, в том числе касающиеся подготовки к введению в действие технического регламента ЕАЭС «О безопасности химической продукции».

Состоялась и стратегическая сессия «Малотоннажная химия: импортозамещение и развитие», организованная к 20-летию Ассоциации «Росхимреактив», объединяющей порядка 65 компаний отрасли, занятых в сегменте производства среднетоннажной и малотоннажной продукции. По мнению модератора сессии, исполнительного директора Ассоциации «Росхимреактив» и вице-президента РСХ Ирины Вендило, все большее значение приобретает опыт сырьевых компаний, которые идут по пути создания из своего сырья более сложных компонентов и предлагают их отечественным предприятиям-производителям среднетоннажной и малотоннажной продукции. Выступивший на сессии председатель совета директоров ГК «Титан» председатель Комитета по химической промышленности

Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» Михаил Сутягинский в своем выступлении отметил, что развитие малотоннажного химического производства переросло в вопрос стратегической важности.

Ученые и организаторы науки обсудили перспективы научной коммуникации на «круглом столе» — «(Не)страшная химия: как бороться с хемотропией и популяризировать химию». «Экспоцентр» и Ассоциация «РОСХИМРЕАКТИВ» провели IX научно-практическую конференцию «Современные технологии водоподготовки и защиты оборудования от коррозии и накипеобразования». Завершила работу второго дня дискуссия «Итоги работы лакокрасочной индустрии в 2020–2021 годах» и отчетно-перевыборное собрание Ассоциации производителей, поставщиков и потребителей лакокрасочных материалов и сырья для их производства «Центрлак».

Нынешняя ситуация на рынке химической промышленности для аграрного сектора, растущие направления продаж, контроль над оборотом пестицидов и агрохимикатов, другие актуальные вопросы стали предметом обсуждения на сессии «Химия для аграриев» в рамках Московского международного химического форума, которая состоялась в третий день выставки. Параллельно прошла сессия «Инструменты декарбонизации предприятий



химической отрасли». О своих реальных инициативах и самых эффективных инструментах по сокращению углеродного следа рассказали лидеры ESG в России – «Сибур», «ФосАгро», «Уралхим».

«Экспоцентр» в партнерстве с Ассоциацией экспортеров и импортеров организовали «круглый стол» — «Международная торговля химической продукцией. Экспорт и импорт — настоящее и будущее». Участники «круглого стола» обсудили особенности заключения внешне-экономических контрактов в химической отрасли, кейсы государственной поддержки экспорта, подробно рассмотрели вопросы взаимодействия в торговле химическими товарами с некоторыми странами (Индонезией и Ираном).

Важным событием для представителей промышленности и отраслевой науки стала сессия

«Внедрение изменений в сфере аккредитации в лабораториях». Состоялись также «круглый стол» — «Эффективная промышленность. Тренды развития химпрома», первенство «Бережливое производство», III Международный танк-контейнерный форум, финал конкурса «Иноватор РХТУ» (Питч-сессия инновационных проектов в области экотехнологий и устойчивого развития).

Завершил работу Московского международного химического форума общий съезд членов Российского Союза химиков. Отдельным блоком годового собрания стало награждение победителей Всероссийского отраслевого конкурса «5 звезд».

28 и 29 октября в онлайн-формате прошли:

- Международная конференция «Практики саморегулирования при реализации устойчивого развития на предприятии».

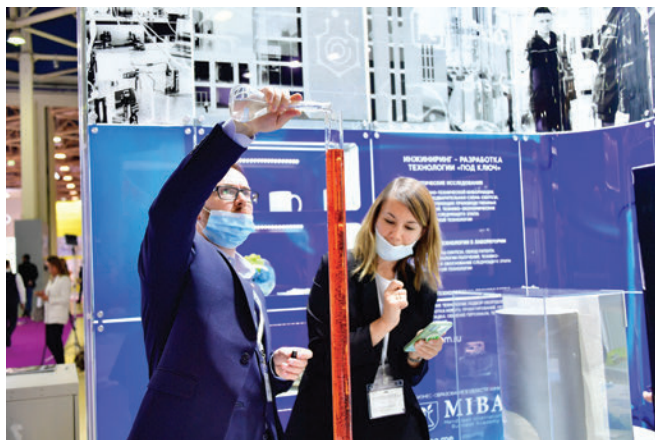
- Научно-практический семинар «Инновационные разработки современной нанохимии».

- III Международная научно-практическая конференция «КОРРУСХЕМ: современные технологии защиты от коррозии в химической и нефтеперерабатывающей промышленности».

- Совместное открытое заседание Совета по профессиональным квалификациям химического и биотехнологического комплекса и Комитета по химической промышленности Общероссийской общественной организации «Деловая Россия».

Подробная информация о деловой программе выставки «Химия-2021» представлена на сайте <https://www.chemistry-expo.ru/ru/events/>.

До встречи на 25-й международной выставке «Химия-2022», которая пройдет в ЦВК «Экспоцентр» с 31 октября по 3 ноября 2022 года.



Годы неприятных рекордов

На рубеже десятилетий 2020—2021 годы были, мягко говоря, необычными. Еще в январе 2020-го никто не мог предположить, что сырьевые рынки испытают коллапс. И точно так же никто не ожидал, к каким последствиям это приведет год спустя.

ТЕНЬ ЛЕТУЧЕЙ МЫШИ

Человечество не в первый раз сталкивается с заболеваниями, масштаб которых можно классифицировать как пандемию. История помнит атипичную пневмонию, «птичий грипп», «испанку», несколько волн чумы в средние века и другие болезни, так или иначе причинившие демографический и экономический ущерб развитым цивилизациям. В начале 2020 года мировое сообщество столкнулось с ранее неизученной разновидностью коронавируса, получившего в медицинских и информационных кругах название Covid-2019. Еще 10 лет назад такому заболеванию не стали бы придавать большого значения. Но устройство мира существенно изменилось. Скорость доставки и доступность информации в совокупности с увеличением мобильности населения сделали свое дело. Люди стали больше путешествовать, и у многих с собой всегда в кармане находится мобильный телефон, который в любую минуту будет держать тебя в курсе событий.

МОЙТЕ РУКИ ПЕРЕД ЕДОЙ И... ВООБЩЕ ВСЕГДА МОЙТЕ!

Во всех ситуациях, когда человек сталкивается с чем-то непонятным, если еще при этом ему угрожает опасность, он переходит в режим обороны: перестает покупать, потреблять и старается всеми способами защититься от внешних угроз. Сырьевые рынки и consumer goods на эти социально-экономические явления обычно реагируют снижением цен. Инвесторы не видят перспектив, трейдеры не заключают долгосрочных сделок. Впрочем, как и везде,

есть исключения. Сведения о высокой контагиозности нового вируса способствовали резкому росту спроса на вещества, обладающие антисептическими свойствами, и средства индивидуальной защиты. Общеизвестным недорогим антисептиком всегда был водный раствор изопропилового спирта. В течение 2020 года рынок ИПС, до этого несколько лет подряд стагнировавший, получил «второе дыхание». Еще в начале 2020-го за тонну изопропанола технической марки давали чуть более 1000 евро за тонну. Но уже в апреле и мае из-за возросшего спроса трейдеры были готовы купить средство для чистых рук за 4000 евро, а в отдельных случаях за 6000 евро за тонну. В дальнейшем, конечно, ИПС таких ценовых рекордов не повторял, но котировки продукта каждый раз росли после сообщений об увеличении числа заболеваний или появления новых штаммов вируса. К тому же многие компании нарастили производство аналогов, после чего дефицит антисептиков стал менее значительным.

Ситуация с ИПС — только один из примеров перекоса в структуре спроса на продукты нефтехимии. Пандемия способствовала увеличению потребления полипропилена, из которого производят одноразовые маски, пластификаторов для товаров медицинского назначения, нитрильных каучуков для перчаток и мономеров для выпуска органического стекла (ММА, Бисфенол-А). В 2020 году многие нефтехимические компании показали высокие финансовые результаты, заработав на разнице цен углеводоро-



дов (нафта, СУГи) и полимеров, а также других продуктов.

ТЕМНЕЕ ВСЕГО ПЕРЕД РАССВЕТОМ

Во второй половине 2020 года ситуация на нефтехимических рынках начала улучшаться по мере адаптации стран к новым условиям существования. Но мироустройство уже не было таким, как раньше. Локдаун 2020-го заложил целое поле мин замедленного действия на рынке логистики. В условиях снижения спроса производители контейнеров уменьшили объемы выпуска, а судостроители временно прекратили выполнение заказов из-за неопределенности на рынке перевозок крупнотоннажных грузов. При этом старые контейнеры и суда выводились из эксплуатации по истечении срока службы. А пополнение парков осуществлялось не в полной мере. Баланс на нефтехимическом рынке кардинально изменили еще два фактора: неблагоприятные погодные условия (аномально низкая температура воздуха) на юге США в феврале 2021-го и блокировка Суэцкого канала контейнеровозом «Ever Green» в марте этого года.

В первом случае это привело к дефициту некоторых продуктов нефтехимии в странах Европы и Азии. Во втором — к смещению сроков поставок грузов из Азии в Европу и, как следствие, к новому витку роста цен на рынках сырья и продуктов последующего передела. Напомним: все эти события происходили на фоне значительного дефицита танкеров и контейнерного парка, что только ускоряло рост арендных ставок и увеличение стоимости перевозок. В итоге на рынках сложилась ситуация, когда разница цен одного и того же продукта в Европе и Азии могла составлять 1000 долларов. В мае 2021 года тонна бутилового спирта в Северо-Восточной Азии стоила 1850—1950 долларов, в то время как в Европе его цена выросла до 2700—2800 евро.

Для европейского и российского рынков нарушение логистических цепочек в условиях возобновления спроса обернулось невиданным ростом цен наливной нефтехимии. Двукратное удорожание сырья негативно сказалось на рентабельности производства отечественных химических предприятий и способствовало увеличению кредитной нагрузки на бизнес.

КТО ЗА ВСЕ ЗАПЛАТИТ?

Последствия коронакризиса наверняка не пройдут бесследно для экономики всех стран мира. В 2020 году при низких ценах сырья, но и столь же невысоких показателях потребления правительства стран были вынуждены субсидировать целые сферы экономики, не рассчитывая на сопоставимые налоговые поступления. В 2021-м стремительное удорожание базовых продуктов нефтехимии создает предпосылки для роста темпов инфляции мировых валют. При этом наиболее ощутимым для населения будет увеличение стоимости минеральных удобрений, которое неизбежно скажется на цене продуктов питания уже в 2022 году.

ЦЕНОВОЕ АГЕНТСТВО
**ХИМ
КУРЬЕР**
www.chem-courier.com
КОНФЕРЕНЦИИ

ХИМ-КУРЬЕР РЫНОК МЕТАНОЛА И ПРОИЗВОДНЫХ

ЦЕНОВЫЕ КОТИРОВКИ:

- Метанол • МТБЭ
- Уксусная кислота
- Этилацетат • Бутилацетат
- Винацетат • КФК
- КФС • ФФС • Формалин



+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04 | sales@chem-courier.com
www.chem-courier.com



РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛКМ: В 2021-М БЫЛО СЛОЖНО ВСЕМ

Пандемия коронавируса, начавшаяся в марте 2020 года, внесла много изменений в работу игроков лакокрасочной отрасли. Жесткие ограничения на массовые мероприятия, действовавшие почти на протяжении года, позволяли участникам рынка общаться только онлайн. Тем приятнее этой осенью была долгожданная встреча в Сочи на XVIII Международной конференции «Рынки лакокрасочных материалов и сырья для ЛКМ». За последние два года тем для обсуждений накопилось бесчисленное множество, поэтому все три рабочих дня мероприятия прошли очень активно. Участники подводили итоги уходящего 2021-го, обменивались мнениями и планами, обсуждали наиболее важные вопросы и находили новых партнеров.

ИТОГИ СЕЗОНА 2021 ГОДА ПОДВЕДЕНЫ

Первая сессия конференции традиционно прошла в формате «круглого стола» производителей ЛКМ. Без преувеличения можно сказать, что нынешний год для всей лакокрасочной отрасли стал одним из самых сложных за последние десятилетия. А значит и тем для обсуждения было много. Дефицит большинства сырьевых компонентов, логистические проблемы, непрекращающийся рост цен сырья, затянувшаяся пандемия принесли лакокрасочникам столько сложностей, что их хватило бы на несколько лет. В рамках сессии представители крупнейших лакокрасочных заводов поделились своими впечатлениями об уходящем сезоне, рассказали о вызовах, с

которыми пришлось столкнуться, и о том, как они решали этот «снежный ком» проблем. Практически все из участников констатировали: если в тоннаже и удалось достичь отметок прошлого года, то финансовые результаты никак нельзя назвать успешными. Безусловно, все производители поднимали цены готовой продукции, но успеть за удорожанием сырья не мог никто. Некоторые лакокрасочники были вынуждены значительно сокращать долю дешевых материалов в структуре производства и реализации. Во-первых, поскольку работать в «минус» никто не хочет. Во-вторых, ограниченные объемы сырья и его дороговизна вынуждали производителей корректировать ассортиментный портфель. Во второй половине года ситуация на рынке сырья немного

стабилизировалась, но потребительская активность упала. Как отметил Валерий Абрамов, генеральный директор «Русских красок», в июле рынок резко сократился, и период высоких продаж закончился. Его поддержали все участники дискуссии и сошлись в едином мнении, что в такой ситуации ожидать высоких результатов по итогам года не следует.

СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ СЫРЬЯ ОПРЕДЕЛИЛА ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ЛАКОКРАСОЧНОЙ ОТРАСЛИ

В этом году камнем преткновения для всех игроков лакокрасочного рынка было сырье, а именно его наличие и, конечно же, стоимость. Учитывая эти проблемы, сезон 2021 года был достаточно сложным, проверая-



СПРАВКА

XVIII Международная конференция «Рынки лакокрасочных материалов и сырья для ЛКМ» состоялась 6—8 октября 2021 года в Сочи. Традиционной площадкой для встречи стал «Radisson Blu Paradise Resort&Spa». В 2021 году в работе конференции приняли участие 330 делегатов. В очередной раз мероприятие подтвердило свой статус крупнейшего отраслевого форума. За три дня было проведено 10 сессий и представлено более 40 докладов. Платиновым спонсором конференции выступила компания «Кемур Кемикалс Рус». Серебряными спонсорами — «Алпех», «Холлидей Пигментс», «Бурдор».

ющим на прочность отношения поставщиков сырья с производителями лакокрасочной продукции. Именно поэтому в программе конференции отдельная сессия-дискуссия была посвящена сырьевой составляющей, в рамках которой поставщики и производители сырья подвели итоги работы в этом сезоне, рассказали о проблемах, с которыми пришлось им столкнуться, ответили на вопросы, интересующие лакокрасочников, а также оценили перспективы 2022 года. Говоря о результатах работы, большинство сырьевиков (как производителей, так и трейдеров), констатировали, что работать было непросто и заработать удалось немногим. Определяющими факторами здесь стали форс-мажоры, объявленные многими производителями сырьевых компонентов как в Европе, так и в Азии, а следовательно, дефицит и дороговизна этих продуктов. Кроме того, сырьевики, как и лакокрасочники, столкнулись с логистическими проблемами: контейнерный кризис, недостаточное количество судов, резкое удорожание фрахта. В этом году легче сказать, на каком рынке не было проблем и ситуация была стабильной, чем перечислить те, где ситуация была критичной. Однако, определяющими все-таки стали рынки связующего (дисперсии, ПФ-лак и смолы), а также растворителей. Производители акрилсодержащих дисперсий, стоимость которых увеличивалась в течение всего I полугодия, в ходе дискуссии объяснили, что такая динамика

вполне обоснована и констатировали, что вынуждены были пересматривать цены для того, чтобы не работать в минус, поскольку котировка основного мономера для их выпуска — бутилакрилата, выросла в этот период в четыре раза. Подводя итоги и говоря о перспективах ближайшего года, поставщики сырья сошлись во мнении: учитывая множество внешних факторов, говорить о стабилизации ситуации пока рано. Пандемия коронавируса, логистический и сырьевой кризисы еще не в прошлом при этом возник новый — энергетический, который, безусловно, скажется на наличии и ценах сырьевых компонентов в наступающем 2022 году. Тем не менее, игроки рынка с оптимизмом смотрят в будущее и активно работают над расширением ассортимента портфеля для лакокрасочного сегмента и призывают производителей ЛКМ не бояться пробовать новые продукты.

НЕСМОТЯ НА ВСЕ СЛОЖНОСТИ, РАБОТА ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Два последующих дня деловой программы конференции, как всегда, были очень насыщенными: два параллельных потока сессий, посвященных актуальным вопросам отрасли. В «рыночной» ветке в рамках XVIII Международной конференции «Рынки лакокрасочных материалов и сырья для ЛКМ» в отдельных сессиях были представлены доклады о рынках декоративных ЛКМ, пигментах и диоксиде ти-



Более 1000
эксклюзивных
рецептур

Chemical Engineering
homa

ПОЛИМЕРНЫЕ ДИСПЕРСИИ

ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

- Для интерьерных и фасадных красок
- Для покрытий по дереву и металлу
- Для строительных грунтов
 - Для клеев, герметиков и гидроизоляций
- Для покрытий по пластику и стеклу
- Для бетоноконтакта

СЛУЖБА ТЕХНИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ

8 800 700 66 83 доб. 3
звонок по России бесплатный

+7 (495) 781 66 83

Москва, ул. Привольная, 70

zakaz@homa.ru

www.homa.ru



тана, а также подведены итоги работы Ассоциации качества краски в сезоне 2021 года. В технологическом потоке представители сырьевых компаний представили участникам конференции новинки сырья, рассказали о своем видении трендов на рынках, а также обсудили вопросы экологичности, которые с каждым годом становятся актуальнее. Кроме того, традиционно в мероприятии в Сочи принимали участие представители крупнейших ритейлеров РФ и компания-девелопер. В рамках конференции все желающие могли провести деловые переговоры с представителями сети магазинов формата DIY.

ПРОГНОЗЫ НА 2022-Й ПОКА НЕОПТИМИСТИЧНЫЕ

Несмотря на очень сложный год, множество проблем и стагнацию рынка, многие игроки не

теряют оптимизма и ищут пути сохранения своих позиций и развития бизнеса. По мнению большинства лакокрасочников, прогнозировать развитие отрасли в 2022 году практически невозможно. Очень много неизвестных в задаче: сроки завершения пандемии, что будет с ценами энергоносителей, когда восстановятся контейнерные перевозки, наступит баланс спроса и объемов предложения и др. Факторов очень много и, к сожалению, ни на один из них не могут влиять игроки лакокрасочного рынка. На данный момент с большой долей вероятности можно сказать, что I квартал 2022 года будет продолжением 2021-го. Уже многие поставщики сырья объявили о подорожании продукции в начале следующего года. При этом многие из них констатируют, что объемы

предложения сырьевых компонентов по-прежнему будут недостаточными для удовлетворения существующего спроса. Прогнозы на II квартал сейчас выглядят оптимистичными — ожидается стабилизация на сырьевых рынках, улучшение эпидемиологической ситуации в мире. Но как показывает ситуация последних двух лет — все может измениться быстро и кардинально. Будем надеяться, что если изменения и будут, то только в лучшую сторону. А фактические результаты лакокрасочного сезона 2022-го мы традиционно подведем на XIX Международной конференции «Рынки лакокрасочных материалов и сырья для ЛКМ» в октябре следующего года в Сочи.

Материалы докладов, аудиозаписи выступлений и фотографии конференции доступны на сайте www.lkmconf.com



Организатор

Organized by

ЦЕНОВОЕ АГЕНТСТВО

ЖИМ

КУРЬЕР

www.chem-courier.com

КОНФЕРЕНЦИИ

4th International
Conference

**Compounds
in Russia:
Growth Potential
by Segment**

24 January 2022, Moscow, Russia



IV Международная конференция
**Рынок компаундов
России: потенциал
роста в различных
сегментах**

24 января 2022, Москва, Россия

+7 499 346 03 42

conf@compound-conf.com

www.compound-conf.com

Узнайте мнения ключевых экспертов
The news from key players and experts

Перейти на сайт
конференции



РЫНОК КАРБАМИДА УКРАИНЫ: 2021 ГОД СТАНЕТ РЕКОРДНЫМ

По предварительным итогам 2021 года на украинских заводах наработают 2,3 млн тонн мочевины. Показатель мог бы быть значительно выше, но по причине значительного роста цен природного газа во II полугодии 2021-го производители были вынуждены сократить выпуск продукции. Преимущественно бесперебойной на протяжении этого года оставалась работа только «ДнепрАЗота».

По прогнозам «Хим-Курьера», совокупные поставки карбамида на рынок Украины по итогам 2021 года могут превысить 1,2 млн тонн (+38% относительно отметки 2020-го), что станет самым высоким показателем за все время наблюдений.

Согласно предварительным итогам 2021 года объем поставок карбамида отечественного производства может составить более 900 тыс. тонн (+10—12% относительно 2020 года), импортного — превысит 300 тыс. тонн.

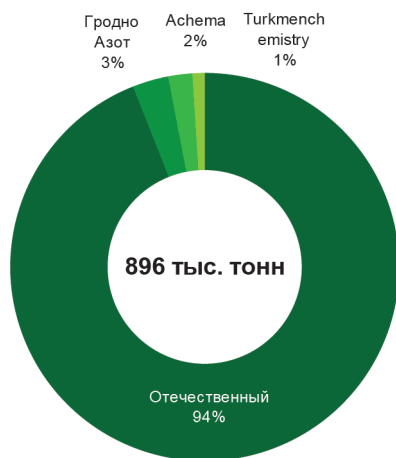
По полугодиям структура украинского рынка мочевины в 2021 году значительно изменилась. Если с января по июнь 2021-го в поставках преобладал карба-

мид украинского производства, то по предварительным итогам II полугодия объемы отгрузок отечественного и импортного товара практически сопоставимы. Не исключена ситуация, что в итоге импорт будет превалировать. В первую очередь это обусловлено значительными отгрузками продукции с отечественных заводов в I полугодии 2021-го. Это стало возможным за счет модернизации действующих мощностей, бесперебойной работы оборудования и поставок природного газа на ОПЗ, кроме того, на рынке не сообщали о критических проблемах при транспортировке грузов. После значительного удорожания сырья — природного газа — во II полугодии на украинских заводах уменьшили наработку удобрения или вовсе остановили производство. Напомним: из-за волатильности рынка природного газа и прекращения поставок сырья АГТ на ОПЗ, в сентябре этого года наработка аммиака и мочевины на заводе прекратилась. По причине уменьшения выпуска отечественного продукта и роста издержек на его производство, активизиро-

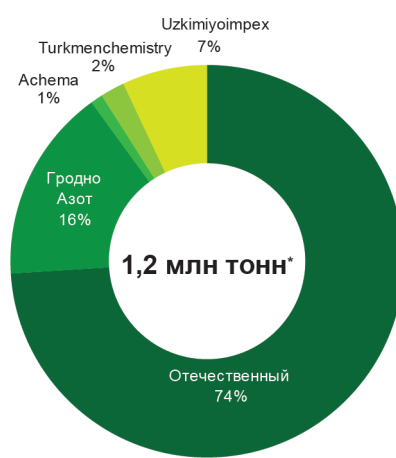
вались поставки на украинский рынок импортного карбамида, в частности белорусского. Дополнительным драйвером роста импорта из РБ стало введение ограничительных мер относительно белорусских компаний в США и Европе, что, по мнению игроков рынка, позволило нарастить производство экспортные отгрузки на украинский рынок. Регуляторных мер относительно белорусских минудобрений в Украине не принимали, хотя в первой половине этого года в «OstChem» инициировали проведение расследования условий квотирования поставок минудобрений из-за рубежа, но дело было закрыто в сентябре 2021-го по причине отзыва иска самим истцом. В течение 2021 года в Украину возобновили и систематизировали поставки узбекского продукта, которые достигли пиковых показателей в конце года: по итогам ноября в Украину из Узбекистана было ввезено порядка 20 тыс. тонн мочевины. По оценкам «Хим-Курьера», за весь 2021 год импорт мочевины из Узбекистана может составить более 80 тыс. тонн.

Показатель экспорта в 2021 году не превысит отметки 2020 года, когда он достиг 1,5 млн тонн. По оценкам «Хим-Курьера», этот год украинские экспортеры могут завершить с показателем менее 1,1 млн тонн. Сокращение отгрузок на экспорт, несмотря на значительное удорожание карбамида в мире, обусловлено нестабильной работой предприятий на фоне роста производственных издержек. В 2021 году ключевым внешним рынком сбыта для отечественных поставщиков, как и годом ранее, стала Индия. Согласно предварительным итогам, на рынок этой страны отгружено около 600 тыс. тонн

СТРУКТУРА РЫНКА КАРБАМИДА
УКРАИНЫ В 2020 ГОДУ



СТРУКТУРА РЫНКА КАРБАМИДА
УКРАИНЫ В 2021 ГОДУ

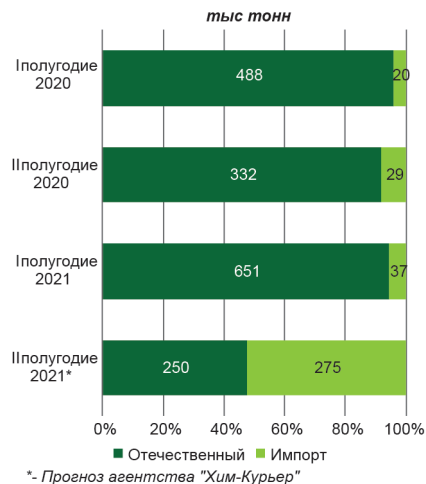


* - Прогноз агентства "Хим-Курьер"

удобрения. Лидерская позиция среди экспортеров по-прежнему принадлежит АГТ/ОПЗ.

По мнению аналитиков «Хим-Курьера», по причине высоких цен природного газа в начале 2022 года мощности по выпуску карбамида отечественных заводов продолжают простаивать либо работать при неполной загрузке. Кроме того, исходя из конъюнктуры рынка, предприятия могут отдать предпочтение наработке нитрата аммония, КАС, либо товарного аммиака, последний продолжает перманентно дорожать на внешних рынках. Из-за ожидаемой нехватки карбамида отечественного производства, операторы рынка Украины будут нацелены на максимизацию импорта. В этот период основные зарубежные поставщики могут нарастить отгрузки на региональные рынки из-за сезонного роста спроса на минудобрения. Например, в Узбекистане основной сезон закупок минудобрений продолжается с февраля по апрель. В рассматриваемый период в РБ также отмечается сфокусированность на внутреннем рынке.

ОБЪЕМ ПОСТАВОК КАРБАМИДА НА РЫНОК УКРАИНЫ



С января по май 2021-го экспорт мочевины из РБ составил всего около 25 тыс. тонн, из которых почти 19 тыс. тонн пришлось на январь. По оценкам «Хим-Курьера», в феврале относительно января экспорт мочевины из РБ сезонно уменьшается. Таким образом, по мнению аналитиков «Хим-Курьера», в I квартале 2022-го ситуация на рынке мочевины может усугубиться из-за нехватки свободных для реализации объемов как отечественного,

ДОЛЯ КОМПАНИЙ В СТРУКТУРЕ ЭКСПОРТА КАРБАМИДА В 2021 ГОДУ



так и зарубежного производства и, как следствие, высоких цен. При этом полного прекращения импорта карбамида в страну не прогнозируется. Не исключено, что ситуация останется аналогичной и во II квартале 2022-го. В случае, если ОПЗ продолжит простаивать, а на заводах «OstChem» будут нарабатывать мочевины при неполной загрузке мощностей, экспорт карбамида из Украины в I полугодии будет минимальным.



i.kurjer.info

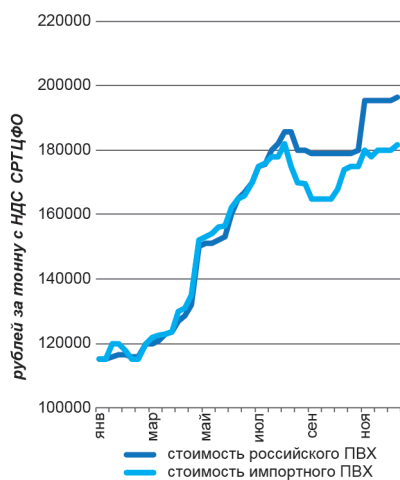
В 2021 году удорожание ПВХ превысило самые смелые прогнозы

Для российских переработчиков ПВХ 2021-й год оказался более нетипичным и сложным, чем 2020-й. На протяжении всего года стоимость смолы увеличивалась. В таких условиях переработчикам сложно было прогнозировать цены сырья, особенно трудно было компаниям, которые устанавливают стоимость своей продукции на квартал, и не пересматривают ее каждый месяц. При этом, продавать ацетиленовый ПВХ снова начали и те компании, которые давно не реализовывали продукт, в результате в 2021-м количество трейдеров увеличилось, но этот факт не помог избежать дефицита на российском рынке ПВХ в III и IV кварталах.

НА РЫНКЕ ПВХ – РОСТ ЦЕН И ПЕРМАНЕНТНЫЙ ДЕФИЦИТ

2021 год оказался сложным для российских потребителей ПВХ. Уже с начала года в стране отмечался дефицит смолы, особенно марок с К=70. Однако ситуация была не критичной. В январе и феврале переработчики пытались оказывать давление на производителей ПВХ при формировании стоимости их продукции из-за наличия достаточных объемов смолы, ввезенной из Узбекистана и Китая по более конкурентным ценам. В марте ситуация с доступными объемами ПВХ начала ухудшаться. Производители сообщали, что часть продукции уже законтрактована зарубежными компаниями на апрель. Спрос

В 2021-М ЦЕНЫ ПВХ В РФ ВЫРОСЛИ ПОЧТИ В ДВА РАЗА



на ПВХ начал расти с началом сезона и уже к началу лета переработчики были вынуждены контрактовать еще не ввезенный из Китая ПВХ, боясь остаться без складских запасов во время активных продаж и перед остановкой двух российских заводов-производителей смолы на плановый ремонт в июле. В конце лета дефицит ПВХ на рынке усугубился. Частично это обусловлено проведением ремонтных работ в БСК (с 12 июля по 25 июля) и на «Саянскимпласте» (с 10 июля по 22 июля). Скопление контейнерных поездов в пунктах пропуска из Китая (традиционно для этого периода) и закрытие в августе пунктов пропуска Хоргос и Алашанькоу из-за карантинных ограничений и планового ремонта привели к сокращению поставок ацетиленового ПВХ в РФ.

При этом в 2021 году в строительстве отмечался рост, объемы выполненных ремонтных работ увеличились, что способствовало повышению спроса на ПВХ. Площадь введенных в эксплуатацию жилищных помещений увеличилась практически на 30% относительно прошлого года. Осенью ситуация на рынке ПВХ не изменилась в лучшую сторону, вопреки ожиданиям всех игроков. Спрос оставался высоким в ноябре и декабре, несмотря на начало межсезонья. Поставки ацетиленового ПВХ осуществлялись со

значительным смещением сроков. В ноябре российские компании получали ацетиленовый ПВХ из КНР, который должен был отгружен еще в июле и августе.

Несмотря на традиционное снижение спроса и уменьшение стоимости ПВХ в период межсезонья, в ноябре цены смолы в РФ в очередной раз выросли. Дефицит марок с К=70 стал более значительным. Это оказало негативное влияние на мелких и средних переработчиков ПВХ. Значительное удорожание сырья и недостаточные объемы предложения привели к снижению некоторыми предприятиями объемов производства. Компании рассматривали другие полимеры, как альтернативное сырье для выпуска своей продукции. Не в лучшей ситуации оказались и мелкие трейдеры, которые работали в основном с импортной смолой. Перебои в поставках, увеличение стоимости транспортировки, глобальные проблемы с логистикой в мире и высокие цены полимера вынудили игроков отказаться на какое-то время от реализации ПВХ.

Удорожание смолы сказалось на стоимости конечных изделий из ПВХ. В марте Союз переработчиков пластмасс (СПП) обратился к правительству РФ с просьбой выработать меры для сдерживания роста цен пластмасс, аналогичные тем, которые уже действуют в отношении

ХИМ-КУРЬЕР. РЫНОК ПОЛИОЛЕФИНОВ

ЦЕНЫ и КОНЪЮНКТУРА
СДЕЛКИ
ЭКСПОРТ и ИМПОРТ
ПОТРЕБЛЕНИЕ
ПРОИЗВОДСТВО
АНАЛИЗ и ПРОГНОЗ

ПВД и ЛПЭ
ПНД
ПП

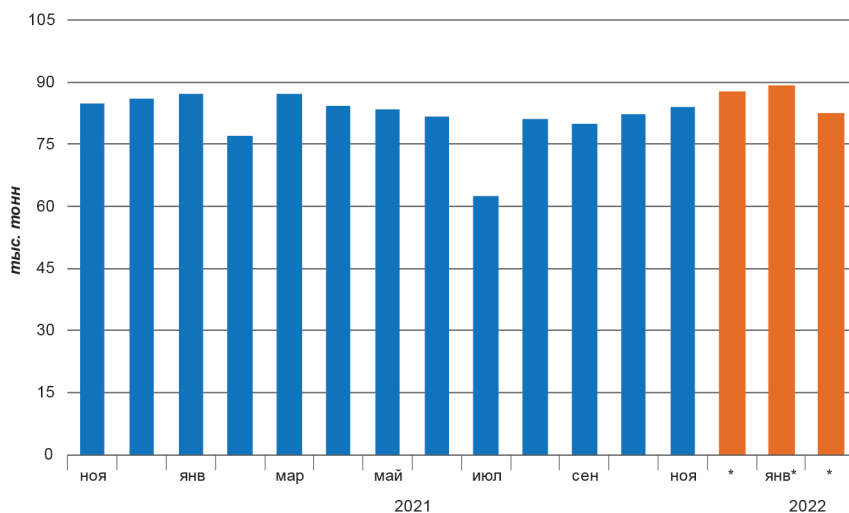


стоимости топлива и других социально значимых товаров. Однако в Министерстве промышленности и торговли выступили против регулирования цен пластмасс в России. Уже осенью удорожание смолы и изделий из нее стало настолько критическим, что Федеральная антимонопольная служба России (ФАС) сообщила о создании демоверсии реестра ведущих производителей стройматериалов, в который внесена информация об объеме продаж, мощностях и доходе отдельных компаний. В реестр были внесены также производители первичных полимеров. В совокупности с информацией о результатах хозяйственной деятельности компаний эти сведения позволят ФАС РФ оперативно контролировать ценообразование у ведущих производителей основных и вспомогательных стройматериалов, выявлять необоснованный рост цен и принимать соответствующие меры.

ПРОИЗВОДСТВО С-ПВХ ВЫРОСЛО

За 11 месяцев 2021-го общее российское производство С-ПВХ увеличилось до 891 тыс. тонн, против 881,42 тыс. тонн за аналогичный период прошлого

В ДЕКАБРЕ 2021-ГО И ЯНВАРЕ 2022-ГО ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА С-ПВХ БУДУТ ВЫСОКИМИ



года. С января по ноябрь «Саянскимпласт» увеличил выпуск несмешанного ПВХ до 281,5 тыс. тонн (+ 8,5 тыс. тонн), «Каустик» — до 73,3 тыс. тонн (+3,7 тыс. тонн), «РусВинил» — до 290,9 тыс. тонн (4,4 тыс. тонн) С-ПВХ и до 28 тыс. тонн (+ 4 тыс. тонн) Э-ПВХ. У БСК объем наработки практически не изменился и составил 245,3 тыс. тонн. В этом году БСК и «Саянскимпласт» провели ремонтные работы по регламенту, исключением стал волгоградский «Каустик». Проведение ремонтных работ на заводе изначально было запланировано на май, затем сроки были перенесены на третью декаду сентября.

ПОСТАВКИ ИЗ КИТАЯ ВЫРОСЛИ, А ИЗ ЕВРОПЫ И США – СОКРАТИЛИСЬ

По итогам 11 месяцев 2021-го импорт суспензионного ПВХ в РФ вырос почти на 35% относительно аналогичного периода 2020 года и составил 55,4 тыс. тонн. Основным поставщиком смолы по-прежнему остается Китай. Максимальные партии ацетиленовой смолы были ввезены в июле и августе этого года — 7,2 тыс. тонн и 12 тыс. тонн, соответственно, что

суммарно превышает объем полимера поставленный за весь 2020 год — порядка 16 тыс. тонн (поставки ПВХ из КНР в РФ в 2021-м составили порядка 45,8 тыс. тонн). Более конкурентоспособные цены ПВХ китайских производителей способствовали увеличению импорта из данного региона. Летом этого года, при увеличении объемов поставок, рыночная стоимость смолы SG-5 была ниже, чем аналогичных марок отечественных производителей. Однако, логистические проблемы, увеличение сроков прохождения таможни, введение политики «двойного контроля» правительством Китая привели к значительному снижению объемов предложения и росту цен китайского ПВХ.

Поставки смолы из Германии и США значительно сократились. В этом году отгрузки импортного продукта из США составили 700 тонн, что на 94% ниже, чем в прошлом, а поставки из Германии уменьшились в четыре раза, до 1,3 тыс. тонн. Это обусловлено рядом факторов. В странах Европы дефицит полимера усугублялся форс-мажорами на заводах по наработке ПВХ. Сильные ливни в начале лета в Германии привели к возникновению производственных и логистических проблем. Европейские компании в сложившихся условиях сокращали отгрузки на внешние рынки, либо поставляли в регионы, где цены ПВХ были выше. Рынок ПВХ в США не оправился от потрясений и форс-мажоров 2020 года, и в этом году острый дефицит ПВХ сохранился. Темпы строительства выросли, потребление ПВХ увеличилось, спрос на внутреннем рынке был высоким, как и уровень цен. При этом возникновение производственных проблем на предприятиях привело к уменьшению объемов предложения смолы. Летом на предприятии «Formosa Plastic» (Пойнт Комфорт, Техас), проектной мощ-

**СРЕДИ НАШИХ
КЛИЕНТОВ:**

СИБУР

ЛУКОЙЛ
НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ

ИНКОСНЕКАВСИНЕФТЕХИМ

САЯНСКИМПЛАСТ

БЕЛНЕФТЕХИМ

РОСНЕФТЬ
НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ

ИНЯФТАН
ОТКРЫТОЕ
АКЦИОНЕРНОЕ
ОБЩЕСТВО
ИНАФТАН

КАЗАНЬОРГСИНТЕЗ
ПЕЧАТНО-ПРОМЫСЛЕННОЕ ОБЩЕСТВО
КАЗАНЬОРГСИНТЕЗ

БАШХИМ
торговля.ру

РЫНОК ПОЛИМЕРНОЙ ИНДУСТРИИ

**ПРИМЕРЫ ГОТОВЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

ЭКСПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНА ИЗ СТРАН СНГ

**ИЗМЕНЕНИЕ БАЛАНСА СЫРЬЕВОЙ КОРЗИНЫ
И ДОЛИ СЫРЬЕВЫХ ЗАТРАТ В ЦЕНЕ
ПЭ И ПП ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ РФ**

**ДИНАМИКА И СТРУКТУРА ПОТРЕБЛЕНИЯ
ПОЛИЭТИЛЕНА В УКРАИНЕ, БЕЛАРУСИ,
КАЗАХСТАНЕ И УЗБЕКИСТАНЕ**

**ПРОГНОЗ И ИЗМЕНЕНИЯ ОБЪЕМОВ
И СТРУКТУРЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ ПОЛИЭТИЛЕНА
В РОССИИ**

**АНАЛИЗ РЫНКА ПОЛИПРОПИЛЕНА
В РОССИИ И ПРОГНОЗ ЕГО РАЗВИТИЯ**

**ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКОВ
ПОЛИСТИРОЛА И ПВХ
В УКРАИНЕ**

**ПРИСЫЛАЙТЕ ВАШЕ
ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:**

+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04 ✉ sales@chem-courier.com

www.chem-courier.com



ностью 800 тыс. тонн ПВХ в год сохранялся форс-мажор на отгрузки. В начале июля из-за технических неисправностей компания «Westlake» закрыла один из двух своих заводов VCM в Лейк-Чарльз (штат Луизиана). В конце августа были остановлены производственные мощности некоторых предприятий в качестве меры предосторожности из-за урагана «Ида». Компании «Shintech» и «Westlake» закрыли свои заводы в Плакемине (штат Луизиана). 28 августа «Formosa Plastics» остановила производство ПВХ в Батон-Руж, чтобы предупредить возможные повреждения. На некоторых заводах длительное время не могли возобновить выпуск поливинилхлорида из-за дефицита сырья вследствие остановки производств или снижения загрузки мощностей на шести НПЗ в Луизиане. Это все привело к прекращению импорта смолы из США.

ПОСТАВКИ РОССИЙСКОГО ПВХ В ИНДИЮ И КАЗАХСТАН СОКРАТИЛИСЬ В НЕСКОЛЬКО РАЗ

В 2021 году из-за высокого спроса на внутреннем рынке

российские производители ПВХ отдавали предпочтение отгрузкам смолы отечественным переработчикам. За 11 месяцев 2021-го объемы отгрузок на внешние рынки уменьшились до 175 тыс. тонн (с учетом поставок в Казахстан и Беларусь), это на 10 тыс. тонн меньше, чем в аналогичный период 2020-го. Основным потребителем российского ПВХ стала Турция, в этом году объемы поставок в этот регион выросли в три раза и составили почти 59 тыс. тонн. Дефицит смолы и высокие цены в данном регионе привели к тому, что большинство производителей ПВХ стремились в этом году отгружать сюда полимер, в том числе и российские заводы. В 2021-м в два раза, до 15,2 тыс. тонн увеличился экспорт в Литву. Значительно увеличились отгрузки в Бразилию — до 8,4 тыс. тонн (против 99 тонн) и Германию — до 2,2 тыс. тонн (против 66 тонн). В этом году новыми направлениями отгрузок стали США — поставлено 1,5 тыс. тонн и Алжир — 916 тонн. Жесткие карантинные ограничения из-за распространения covid-19 привели к снижению активности потребителей смо-

лы в Индии. Поэтому, с января по ноябрь 2021-го экспортные поставки из РФ в этот регион уменьшились в четыре раза, до 14,7 тыс. тонн. Высокие цены смолы отечественных производителей для потребителей Казахстана привели к сокращению экспортных поставок в этот регион в два раза, до 3,9 тыс. тонн.

Сохранение дефицита и высокие цены на внешних рынках будут в дальнейшем оказывать влияние на формирование котировок ПВХ в России. Ожидать в ближайшее время быстрой стабилизации ситуации на рынке ПВХ не следует. В 2022-м спрос на смолу на российском и мировом рынках будет высоким, это даст возможность российским производителям удерживать цены. Спрос на смолу будет подкреплен дальнейшим ростом объемов строительства, этому будут способствовать также программы господдержки, такие как «Энергоэффективные дома», различные условия кредитования и экошотека, которая в РФ только набирает обороты, но имеет большие перспективы, по мнению профильных экспертов.

В 2021 году российские компании увеличили закупки пластификаторов за рубежом

Нынешний год ознаменовался рекордно высокими ценами пластификаторов. С января по октябрь стоимость отечественного диоктилфталата увеличилась практически на 58%, диоктилтерефталата — на 30%. Спрос на пластификаторы в стране был неустойчивым. На него оказывали влияние сезонность и ситуация на рынке ПВХ.

В 2021 ГОДУ ЦЕНЫ ПЛАСТИФИКАТОРОВ БИЛИ ИСТОРИЧЕСКИЕ РЕКОРДЫ

Нынешний год ознаменовался рекордно высокими ценами нефтепродуктов. Это сказалось и

на рынке пластификаторов. В мае стоимость диоктилфталата (ДОФ) достигла отметки 220 000—225 000 рублей, диоктилтерефталата (ДОТФ) — 236 000—237 600 рублей, соответственно, за тонну с учетом

НДС. Это почти в два раза выше цен, зафиксированных в начале 2021 года, и практически в три раза выше, чем в начале 2020-го. Удорожание продукта началось в середине прошлого года и продлилось до середины нынеш-

Организатор
Organized by

ЦЕНОВОЕ АГЕНТСТВО

ЖИМ

КУРЬЕР

www.chem-courier.com

КОНФЕРЕНЦИИ

IV Международная конференция

Рынок гибкой, жесткой и полужесткой упаковки

24 января 2022,
Москва, Россия



4th International Conference

Market of Flexible, Rigid and Semirigid Packaging

24 January 2022, Moscow, Russia

+7 499 346 03 42

conf@flexipackconf.com
www.flexipackconf.com

Узнайте мнения ключевых экспертов
The news from key players and experts

Перейти на сайт
конференции



него. Рост цен отечественного продукта обусловлен стремительным удорожанием нефтехимических продуктов в мире, в том числе и ДОФ в странах Азии, а также изменением курса рубля относительно валют.

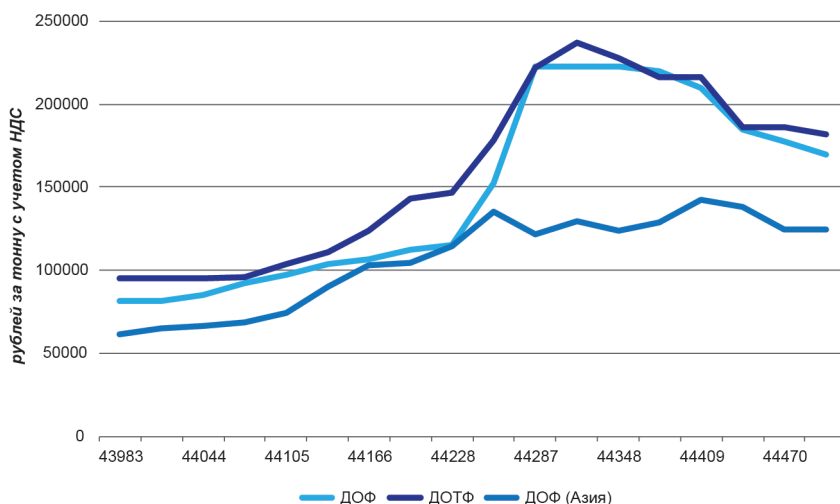
С начала осени прошлого года потребительская активность в странах Азии росла, что и обусловило увеличение стоимости продукта. С середины 2020 года по октябрь 2021-го цены ДОФ в регионе выросли на 96%. Похожая ситуация сложилась и в странах Европы, где спрос на ДОТФ рос из-за его безопасности и активного использования при выпуске медицинских изделий и средств индивидуальной защиты, что было и остается актуальным в условиях пандемии. Стоимость ДОТФ на европейском рынке увеличилась в два раза, начиная с середины 2020 года. Кроме того, на удорожание пластификаторов оказал влияние рост цен сырья (в основном 2-этилгексанола). Из-за этого российская компания

«Камтэкс-Химпром», которая при выпуске продукта использовала привозное сырье, была вынуждена остановить производство. С июля 2021 года стоимость пластификаторов в РФ начала уменьшаться. В декабре цена российского ДОФ снизилась на 20%, ДОТФ — на 19%. Стабилизируется ситуация и на азиатском рынке, котировки которого остаются фундаментом для формирования цены российских пластификаторов. С сентября по ноябрь стоимость ДОФ в Азии уменьшилась на 11%, до 1715 долларов за тонну на базисе CFR В. Азия. В Европе цены продолжают расти. Это обусловлено дороговизной сырья и энергетическим кризисом.

ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2021 ГОДА ЕМКОСТЬ РОССИЙСКОГО РЫНКА ПЛАСТИФИКАТОРОВ ВЫРОСЛА

За 10 месяцев 2021 года отечественные компании увеличили выпуск пластификаторов

С СЕНТЯБРЯ ПО НОЯБРЬ СТОИМОСТЬ ДОФ В АЗИИ УМЕНЬШИЛАСЬ НА 11%



ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ ДОФ И ДОТФ В РОССИИ

Показатели	2020 год	10 мес 2020	10 мес 2021	изменение
<i>тыс. тонн</i>				
Производство	132,9	109,3	112,6	3%
Экспорт	19,2	16,7	13,9	-17%
Импорт	14,6	11,7	14,3	23%
Емкость рынка	128,3	104,3	113,1	8%
Доля экспорта в производстве	14%	15%	12%	-3%
Доля импорта в потреблении	11%	11%	13%	2%

на 3%. Это стало возможным благодаря наращиванию производства «Газпром нефтехим Салавата». За отчетный период компания выпустила 27,8 тыс. тонн ДОФ, это на 11% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Объемы производства ДОТФ на «Сибур-Химпроме» практически не изменились и составляли 84,8 тыс. тонн. Из-за роста спроса на продукт в РФ основной экспортер пластификаторов СИБУР сокращал отгрузки продукта за рубеж. С января по октябрь компания поставила на внешние рынки 13,9 тыс. тонн диоктилтерефталата (на 17% меньше, чем за аналогичный период 2020 года). В то же время на 23% выросли поставки пластификаторов в страну зарубежными компаниями. Например, ДОФ было ввезено 2,178 тыс. тонн (на 8% больше, чем за аналогичный период прошлого года), ДОТФ — 12,109 тыс. тонн (+25%) и ДИНФ — 34,821 тыс. тонн (+58%). Большая часть продукта была закуплена в странах Европы (53%). Доля импорта в общероссийском потреблении увеличилась на 2%. Кроме «Газпром нефтехим Салавата» и «Сибур-Химпрома», в РФ пластификаторы производятся еще и на Рошальском заводе пластификаторов, при выпуске которых используют покупное сырье. На мощностях завода нарабатывают диоктилфталат и диоктилтерефталат. Но доля компании в общероссийском выпуске пластификаторов незначительная. За 10 месяцев 2021 года емкость рынка увеличилась на 8%, до 113,1 тыс. тонн. В IV квартале спрос на пластификаторы в РФ снижается, что обусловлено сезонностью. Кроме того, невысокая потребительская активность на отечественном рынке обусловлена дефицитом и высокими ценами ПВХ-пластикатов.

18+

24^я Международная специализированная
выставка пластмасс и каучука



25 – 28 ЯНВ
2022
МОСКВА
РОССИЯ



interplastica.ru

ЧАСТЬ ВСЕМИРНОЙ СЕТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ
ВЫСТАВОК В ОБЛАСТИ ПЛАСТМАСС И КАУЧУКА



При поддержке:



YOUR GLOBAL GATE
FOR PLASTICS AND RUBBER

k-globalgate.com



ЭКСПОРТНЫЕ ОТГРУЗКИ ПВХ СУММАРНО БУДУТ НИЖЕ, ЧЕМ В ПРОШЛОМ ГОДУ

Ликвидации дефицита на рынке ПВХ можно ожидать ближе к лету следующего года. Динамика потребления в 2022-м будет не настолько интенсивной, что позволит отрегулировать рыночный баланс, — считает директор по продажам и маркетингу компании «РусВинил» Мария Бурова*.

*Мария Бурова,
директор по продажам
и маркетингу компании
«РусВинил»*



– Сейчас игроки мирового рынка ПВХ обеспокоены ситуацией в Китае, где производители смолы вынуждены снижать загрузку мощностей. Данная ситуация сохранится до конца года с учетом разработанной правительством КНР программы

«двойного контроля потребления электроэнергии». Российские переработчики считают, что есть вероятность увеличения экспортных отгрузок российскими заводами в Азию, а это приведет к недостаточным объемам предложения и удерживанию

высоких цен в РФ, несмотря на межсезонье. Как выглядит ситуация на мировом рынке с точки зрения компании «РусВинил»? На сколько вероятен рост экспорта ПВХ из России?

– Ситуация в Китае влияет на многие рынки, поэтому не только игроки отрасли ПВХ обеспокоены нынешним положением дел. Следует отметить, что значительный рост цен отмечался у всех коммодитиз-продуктов. Это обусловлено, во-первых, подготовкой Китая к олимпиаде, которая пройдет в феврале следующего года, и, во-вторых, долгосрочностью программы, о которой вы упомянули. Сокращение потребления электроэнергии обусловлено желанием Китая снизить долю угольной отрасли в своей экономике. И в целом в стране существует тренд на «зеленые» программы и устойчивое развитие, поэтому и эффект может быть долгосрочным. Я не считаю, что в этой ситуации российские переработчики значительно увеличат отгрузки ПВХ в Азию. Прирост относительно нынешних показателей будет, но в основном вследствие завершения сезона в России. Основной отраслью применения продукции из ПВХ является строительный сектор, который обычно демонстрирует отрицательную динамику в осенне-зимний период.

С другой стороны, азиатские страны, такие как Турция и Индия, будучи традиционными импортерами ПВХ, демонстрируют высокий уровень цен, и на их рынках отмечается значительный дефицит ПВХ. И уже не первый раз за последние полтора года

складывается ситуация, когда экспортные направления для российских производителей становятся экономически более выгодными, чем продажи в стране, но по мере постепенного сближения цен внутреннего и внешних рынков, российским игрокам не выгодно перенаправлять объемы на экспорт. Наша компания, независимо от ситуации на внешних рынках, нацелена на работу с российскими потребителями и в этом году даже сократила поставки за рубеж. Мы ожидаем, что экспортные отгрузки суммарно по итогам года будут ниже, чем в прошлом году.

– Когда можно ожидать ликвидации дефицита и стабилизации цен ПВХ на мировом и внутреннем рынках?

– Ликвидации дефицита продукта можно ожидать ближе к лету следующего года даже несмотря на высокий сезон, поскольку планируется ввод новых мощностей в США и ожидается небольшое снижение спроса. У строительного бума и мер его поддержки достаточно долгосрочный эффект, однако динамика потребления в следующем году будет не настолько интенсивной. Все это позволит отрегулировать рыночный баланс. Неопределенным остается фактор, обусловленный ситуацией в Китае. Вероятно, после олимпиады будет отмечаться некоторое восстановление доступности энергетики, и объемы предложения ПВХ на рынке будут увеличиваться.

– Отмечается ли снижение потребления в отдельных сегментах рынка, обусловленное ростом цен?

– Потребление сокращается, но далеко не во всех сегментах. Отмечается конкуренция в сегменте ПВХ-труб с другими полимерами, в частности с полиолефинами. При этом есть ряд сегментов, например, производство профильно-погонажных изделий, в которых на фоне мер стимулирования строительства отмечается высокий рост про-

даж, что компенсирует уменьшение потребления других продуктов. Более того, у российских переработчиков открываются возможности развития экспортных направлений для реализации своей конечной продукции, а также импортозамещения.

– Как вы оцениваете динамику потребления С-ПВХ в целом на мировом рынке? Можно ли ожидать возобновление роста продаж или, напротив, более вероятно их уменьшение? Напротив, в КНР возможна стагнация в строительстве, обусловленная дефолтом девелоперов и снижением спроса на жилье в условиях ипотечных ограничений.

– Мировой рынок демонстрирует восходящую динамику потребления ПВХ, которая обусловлена строительным бумом в США, Европе, Канаде и других странах. Ранее рост потребления сдерживался наличием необходимых объемов продукта на рынке из-за форс-мажоров в США и существенными ограничениями работы заводов в Европе, нарушениями цепочек поставок, но не отсутствием спроса. Если говорить о перспективе, значительного сокращения потребления, как и его роста, не ожидается. Что касается дефолта девелоперов в КНР, то не уверена, что он вообще произойдет. Есть информация, что одна из китайских компаний находится в трудной ситуации, однако правительство оказывает ей необходимые меры поддержки. Вместе с тем, Китай отменил ограничения демографической политики на второго ребенка в семье, что в свою очередь должно привести к приросту населения и, как следствие, к увеличению спроса на жилье. Поэтому и здесь я не вижу предпосылок к значительному снижению спроса. Скорее всего, Китай немного снизит темпы роста, которые у него были в последние годы. Но при этом есть и другие очень крупные рынки, например, Индия и Африка, с развивающейся экономикой. Прирост населения и развитие этих

регионов неизбежно приведут к повышению спроса и улучшению качества жизни, которые будут стимулировать рост в строительстве и увеличение потребления полимеров.

– Заявлено несколько новых проектов по расширению и строительству мощностей по производству несмешанного и микросуспензионного ПВХ в ближайшие 3–5 лет. В условиях стабилизации ситуации на мировом рынке ПВХ (ликвидации дефицита, восстановления логистических связей, стабилизации и снижения цен смолы и сырьевых компонентов) возможно ли перенасыщение рынков полимером?

– Если посмотреть на долгосрочные прогнозы мировых агентств, то профицит в отрасли становится менее значительным. Для удовлетворения спроса на ПВХ есть достаточное количество мощностей в мире, но коэффициент их загрузки составляет 70–80%, благодаря чему рынок остается сбалансированным, и реальные объемы производства примерно соответствуют спросу. Кроме того, дельта совокупной мощности и потребления все время сокращается. А это в свою очередь требует либо увеличения загрузки, которая невозможна по причине ремонтов, форс-мажоров, дефицита сырья, экологических мер в Китае и других ограничительных факторов, либо строительства новых мощностей. Таким образом, перенасыщения рынка не произойдет. И если посмотреть сейчас на более долгосрочную перспективу, то заявленных проектов по выпуску ПВХ не так много, если учесть динамику увеличения потребления. Новые мощности будут способствовать стабилизации рынка, цен и ликвидации дефицита. Другой важный момент заключается в том, что в настоящее время сроки реализации анонсированных проектов строительства новых мощностей будут значительно увеличиваться из-за нарушения цепочек поста-



вок и увеличения периода изготовления оборудования. Сейчас необходимо больше смотреть на возможность расширения мощностей уже существующих игроков, где сроки реализации проектов значительно меньше.

– Как вы оцениваете результаты работы компании на рынке ПВХ в 2021 году? Можно ли считать этот год более успешным, чем прошлый? Как оцениваете производственные результаты по выпуску каустика?

– Да, этот год будет более успешным. И не только для «РусВинила», но и для производителей базовой химии и полимеров в целом. В 2020 году мы столкнулись со значительным снижением спроса, которое продолжалось в течение нескольких месяцев. Далее следовал этап очень быстрого восстановления рынка на фоне стимулирования строительства, что в итоге привело нас к хорошим показателям 2021 года. По выпуску каустика также можно говорить о достойных производственных результатах. По данному продукту мы находимся на уровне предыдущих периодов.

– В последние годы импорт твердых марок каустической соды значительно сократился. Однако в 2021-м отмечается прирост. Могут ли объемы импорта твердых марок каустика в ближайшие годы вырасти значительно и составить серьезную конкуренцию отечественному продукту на рынке РФ?

– Мы не прогнозируем как серьезной конкуренции, так и значительного роста в сегменте твердых марок каустика в стране. Россия остается профицитной по мощностям производства, и за счет этого объемы предложения жидкого продукта на внутреннем

рынке в ближайшей перспективе будут достаточными. Переход на работу с твердым каустиком является серьезным шагом, требующим от клиента инвестиционного решения и совершенно другого подхода. Поэтому мы не прогнозируем большого роста импорта — цифры останутся на отметках нынешнего года. Возможно, в этом году были какие-то локальные просадки в доступности каустической соды на рынке, но они обусловлены, скорее всего, временными трудностями определенных игроков, а не тем, что рынок разбалансирован.

– Какие достижения компании хотели бы отметить в 2021 году?

– Если говорить о достижениях, то в этом году наша компания увеличила выпуск востребованной на рынке марки 271РС. На производстве была выполнена модернизация, которая позволила частично снять существовавшие ограничения. Мы завершаем создание на базе отдела технической поддержки клиентов собственного Центра развития ПВХ. Оборудование новой R&D площадки позволит нам расширить сервисы для переработчиков по запуску новых проектов и оптимизации существующих, в частности по разработке или адаптации рецептур и режимов переработки ПВХ, новых продуктов под необходимые требования (физико-механические параметры, себестоимость, особенности существующего оборудования). Тем самым, мы сможем стимулировать переработку, помочь росту внутреннего рынка и поддержать импортозамещение. В фокусе работы Центра будут также проекты по изучению потенциала рециклинга ПВХ.

– Что ожидает РусВинил в 2022 году? Рассматривались оптимистичный и пессимистичный сценарии? Какие факторы будут определять пути развития?

– Мы всегда берем в проработку разные сценарии, но все-таки ориентируемся на основной, где

ситуация рассмотрена комплексно, учтены риски волатильности рынка и возможности сложившейся ситуации. В следующем году предприятие ожидает профилактический ремонт, и мы видим для себя определенный вызов в том, чтобы ремонт не повлиял на регулярность наших отгрузок. Свои факторы развития мы видим в дальнейшей оптимизации марочного ассортимента, наращивании объемов отгрузок ПВХ насыпью, реализации проектов с российскими клиентами за счет активной работы нашего исследовательского центра. Мы также ведем интенсивную работу в комиссии по ПВХ при Российском Союзе Химиков, в периметр которой входит решение вопросов устойчивого развития предприятий, проведение отраслевых исследований, информирование потребителей о преимуществах нашего полимера и его безопасности, поддержка образовательных программ.

– Какие задачи ставит перед собой компания? Планируете наращивание/уменьшение производства? Ожидаете роста/сокращения продаж? На сколько значительного?

– Задача — соответствовать ожиданиям наших клиентов. «РусВинил» планирует увеличивать продажи ПВХ в России, что обусловлено ростом рынка и потребления. Однако при всей положительной динамике значительного расширения рынка и увеличения продаж не ожидаем: все будет умеренным, соответствовать отметкам нынешнего года.

– Есть ли в планах модернизация производства, расширение мощностей?

– На «РусВиниле» постоянно внедряются программы совершенствования производства с целью повышения производительности и экологической эффективности предприятия, и следующий год не будет исключением.

** Интервью подготовлено в ноябре 2021 года*

ШИНЫ, РТИ И КАУЧУКИ

24-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
РЕЗИНОТЕХНИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ,
ШИН, ТЕХНОЛОГИЙ
ДЛЯ ИХ ПРОИЗВОДСТВА,
СЫРЬЯ И ОБОРУДОВАНИЯ

26–29
АПРЕЛЯ
2022

Россия, Москва,
ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»

МИНПРОМТОРГ
РОССИИ



РОССИЙСКИЙ
СОЮЗ
ХИМИКОВ



Организатор: АО «ЭКСПОЦЕНТР»

При поддержке:

- Министерства промышленности и торговли РФ
- Российского Союза химиков
- ОАО «НИИТЭХИМ»
- ФГУП «НТЦ «Химвест»

Под патронатом ТПП РФ

 **ЭКСПОЦЕНТР**

www.rubber-expo.ru



12+

Реклама

ШИНЫ, РТИ И КАУЧУКИ • TIRES & RUBBER



Из-за дефицита российские предприятия закупали импортный толуол в 2021 году

В 2021 году производство толуола в России сократилось из-за остановки на продолжительный ремонт одного из крупнейших предприятий. В то же время экспорт в Беларусь продолжал увеличиваться, что привело к возникновению значительного дефицита и создало условия для поставок импортного толуола на российский рынок.

Одним из факторов, оказавшим наиболее значительное влияние на развитие ситуации на российском рынке толуола, стала остановка на ремонт производства бензола и толуола на предприятии «Киришинефтеоргсинтез» в начале марта этого года. Изначально на предприятии планировали возобновить выпуск продукции в конце 2021 года, но в конце ноября специалистам «Хим-Курьера» стало известно, что сроки запуска производства на предприятии сместили на апрель 2022-го. «Киришинефтеоргсинтез» по итогам 2020 года входил в тройку крупнейших поставщиков товарного толуола на внутренний рынок. Так, по железной дороге отечественным потребителям было доставлено около 21,7 тыс. тонн продукции, или 21% валового объема отгрузок этой продукции в РФ. По этому показателю предприятие уступило только Омскому НПЗ (43,57 тыс. тонн, или 42% общероссийских поставок) и «Лукойл—Пермнефтеоргсинтезу» (23,71 тыс. тонн, или 23%).

Несмотря на отсутствие такого крупного игрока, экспорт толуола из России не только не сократился, а напротив — его объемы по итогам 10 месяцев 2021 года увеличились более чем на 12% относительно анало-

гичного периода 2020-го. Производство продукции в РФ за этот же период сократилось на 13%. Крупнейшим импортером российского толуола в 2020-м и 2021 годах была Беларусь. На эту страну в прошлом году пришлось 95% всей поставленной из РФ продукции, а в 2021-м — 94%. В Беларуси крупнейшим потребителем толуола является ГК СТМ (68% закупок российской продукции по итогам 10 месяцев 2021-го), поставляющая материалы и оборудование для дорожной разметки. Кроме того, значительные объемы российского толуола приобретал Заславский лакокрасочный завод (23%).

Нехватка объемов предложения толуола на внутреннем рынке России обусловила рост котировок этой продукции в нынешнем году. Стоимость увеличилась с начала года, а остановка на ремонт «Киришинефтеоргсинтеза» в марте привела к росту темпов удорожания. С января по август стоимость продукции увеличилась в Центральном и Приволжском федеральных округах страны примерно в два раза, а в Сибирском ФО — на 91%, достигнув пиковых значений 93 000—93 500, 89 000—89 500 и 84 000—87 800 рублей за тонну с учетом НДС, соответственно. По информации игроков рынка, на-

столько высокие цены привели к тому, что продукцию стало экономически нецелесообразно использовать в качестве октаноповышающей добавки компаниям, выпускающим автомобильный бензин (одно из основных направлений переработки толуола в России). Производители лакокрасочных материалов стремились сократить закупки толуола до минимума, используя более дешевые растворители там, где это возможно. Более того, в июле 2021 года на российский рынок впервые начали поставлять импортный толуол. Московская компания «ЛКМ и технологии» закупила с июля по октябрь этого года более 1 тыс. тонн продукции в Нидерландах и Бельгии.

В сентябре стоимость толуола в РФ начала уменьшаться, но невысокими темпами. С сентября по декабрь в Центральном, Приволжском и Сибирском федеральных округах страны продукция подешевела на 13%, 11% и 11%, до 81 000—81 500, 79 000—79 500 и 76 000—76 500 рублей за тонну с учетом НДС, соответственно. По оценкам игроков рынка, это все еще слишком дорого, например: использовать толуол в качестве высокооктановой добавки будет экономически целесообразно при его цене ниже 55 000 рублей за тонну с учетом НДС. В начале 2022 года на фоне низкого спроса в межсезонье стоимость толуола, вероятно, продолжит уменьшаться. Значительно измениться ситуация на рынке может в апреле следующего года, когда ожидается возобновление работы «Киришинефтеоргсинтеза».

В 2021 ГОДУ РОССИЯ НАЧАЛА ИМПОРТИРОВАТЬ ТОЛУОЛ

Показатели <i>тыс. тонн</i>	2020	2020/ 2019	10 мес 2021	10 мес 2021/ 10 мес 2020/
Производство	307,2	96%	220,0	87%
Экспорт	3,0	252%	3,2	112%
Импорт	0,02	54%	1,0	5262%
Потребление	304,1	95%	217,8	87%
Доля экспорта в производстве	1,0%		1,2%	



ПРЕИМУЩЕСТВА

- новости производства
- постоянно обновляемая статистика объемов импорта
- оперативная информация об изменении цен
- новости ассортимента
- ситуация на рынках базового сырья для производства ЛКМ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК Рынки сырья для ЛКМ России

ГРУППЫ СЫРЬЯ ДЛЯ ЛКМ

- дисперсии, смолы, лаки по типам
- пигменты белые и цветные
- наполнители
- растворители
- тара разных видов и фасовок
- лесо- и нефтехимия для производства ЛКМ, лаков и смол

Накануне новогодних праздников дефицит ПС в РФ усугубится

В 2021 году структура производства полистирола в России не изменилась. В течение I полугодия 2021-го стоимость ПС достигла максимальных отметок. Дефицит сырья и проведение ремонтных работ способствовали уменьшению объемов предложения полистирола в 2021-м

В 2021-М ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ПС В РОССИИ СОПОСТАВИМЫ С ОТМЕТКАМИ 2020-ГО

В 2021 году значительных изменений в структуре производства полистирола не произошло. По итогам 10 месяцев суммарный объем выпуска продукта в России сопоставим с аналогичным показателем 2020-го и составляет 428 тыс. тонн (в 2020-м — 436 тыс. тонн). Нарботка продукции на отдельных предприятиях особо не изменилась. Максимальный объем полистирола — 60% — произвели на «Нижнекамскнефтехиме», 20% — на «Сибур-Химпроме», 9% — в компании «Пеноплэкс», 7% всего выпущенного продукта приходится на долю «Газпром нефтехим Салавата». По 2% — наработано на предприятиях «Пластик» (Узловая) и Ангарском заводе полимеров. Незначительное сокращение на-

ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА РОССИЙСКОГО ПС В 2021 ГОДУ СОПОСТАВИМЫ С 2020-М



работки ПС «Газпром нефтехим Салаватом», «Пеноплэксом», «Сибур-Химпромом» и Ангарским заводом полимеров в 2021 году по сравнению с 2020-м произошло из-за проведения ремонтных работ с июля по сентябрь нынешнего года.

По итогам 10 месяцев 2021 года потребление полистирола в России составило 467 тыс. тонн, в то время как за аналогичный период 2020-го — 421,43 тыс. тонн. Увеличение закупок полистирола в 2021-м обусловлено возобновлением производства на предприятиях после ограничений, введенных в 2020-м, ростом импорта продукции и спроса потребителей в строительстве и сегменте наработки упаковки.

СТОИМОСТЬ ПС ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ И УДАРОПРОЧНОГО СНОВА УВЕЛИЧИЛАСЬ В КОНЦЕ ГОДА

С января по май 2021 года тонна российского ПСОН и УПС подорожала почти на 75%. Стоимость увеличилась до 192 000—194 000 рублей (ПСОН) и до 196 000—200 000 рублей (УПС). Такая тенденция появилась на фоне значительного удорожания стирола в эти месяцы и дефицита продукции на рынке РФ. Отпускные цены у производителей с января 2021-го росли ежемесячно на 10 000—20 000 рублей. В апреле отпускная стоимость у российских компаний увеличилась на 50 000—70 000 рублей на фоне значительного удорожания стирола и дефицита. Рыночная котировка ПС общего назначения и ударопроч-

ного достигла отметок 220 000—240 000 рублей за тонну EXW ЦФО. В условиях такого резкого увеличения стоимости переработчики полистирола не могли выполнить контрактные обязательства перед своими потребителями и называли котировки в апреле форс-мажорными. Кроме того, прошение о регулировании цен на рынке пластмасс, которое было подано на рассмотрение правительству РФ, было отклонено. Ситуация на рынке была напряженная. Снижение активности потребителей в период майских праздников способствовало стабилизации. В июне стоимость полистирола общего назначения и ударопрочного начала постепенно уменьшаться. Дефицит ПС в России стал менее значительным, и ситуация на рынке постепенно стабилизировалась. Производители ПС в июне и июле снизили отпускные цены на 20 000 рублей на фоне удешевления стирола. Рыночная стоимость ПС общего назначения и ударопрочного уменьшалась постепенно, поскольку трейдеры продавали товар, закупленный ранее по более высоким ценам. В августе «Нижнекамскнефтехим» снизил котировки ПС общего назначения и ударопрочного на 5000 рублей. Рыночная стоимость ПС этих типов уменьшилась до отметок 150 000—155 000 рублей за тонну (ПСОН) и 155 000—160 000 рублей за тонну (УПС) EXW ЦФО. Однако, в октябре ценовой тренд полистирола снова изменился. Производители подняли отпускные цены ПС общего назначения и ударопрочного на 5000 рублей



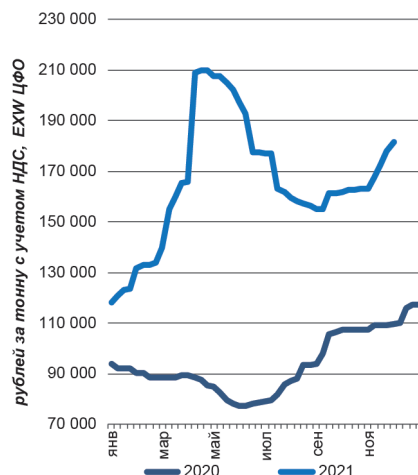
в октябре и на 15000—17000 рублей в ноябре на фоне удорожания сырья. Рыночная стоимость продукции увеличилась до 185 000—195 000 рублей за тонну (УПС) EXW ЦФО.

Противоположная ситуация отмечалась в сегменте вспенивающегося полистирола. В начале 2021-го цена ПСВ производства «Сибур-Химпрома» колебалась в диапазоне 120 000—122 000 рублей, а в августе она выросла до 190 000—194 000 рублей за тонну FCA Пермь. Увеличение стоимости обусловлено ростом спроса, дефицитом и удорожанием сырья. Значительное влияние на котировку отечественной продукции оказывает ситуация на азиатском рынке. Усугубление проблем со свободными контейнерами и временное прекращение работы портов из-за новых волн коронавируса негативно сказываются на продажах. В ноябре и декабре на фоне межсезонья стоимость вспенивающегося полистирола отечественного производства уменьшилась. Импортная продукция напротив, подорожала на фоне значительного роста отпускных цен и удорожания логистических услуг.

В 2021-М ОБЪЕМЫ ИМПОРТА ПОЛИСТИРОЛА В РОССИИ УВЕЛИЧИЛИСЬ

За 10 месяцев 2021-го в Россию было импортировано более 72 тыс. тонн полистирола, это на 31 % больше, чем в аналогичный период 2020 года (55 тыс. тонн). Основным фактором, оказавшим негативное влияние на рынок ПС РФ в 2020 году, безусловно, стала пандемия коронавируса и обусловленные этим процессом ограничительные мероприятия. В 2021 году негативными факторами, влияющими на импорт продукции, стали значительное увеличение стоимости фрахта и отсутствие свободных контейнеров. Стоимость фрахта в июне увеличилась до 5000 долларов, в то время, как в мае она колебалась в диапазоне 3900—4000

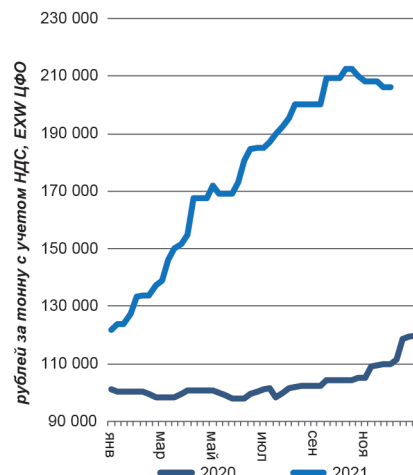
РЫНОЧНЫЕ ЦЕНЫ РОССИЙСКОГО ПСОН И УПС РАСТУТ



долларов за контейнер. Во второй половине года ситуация с контейнерами остается по-прежнему напряженной. Трейдеры в этих условиях не спешат заказывать азиатские товары, поскольку, кроме удорожания фрахта, негативно сказывается на ситуации и увеличение сроков поставки продукции. Некоторые контейнеры ожидают свое судно на перегрузке в порту по полтора или два месяца. На фоне этого структура импорта также изменилась. В первой половине 2021-го значительно сократились поставки ПС из Китая — до 1,03 тыс. тонн, в то время, как за аналогичный период 2020-го объемы ввоза китайского ПС достигали 2,4 тыс. тонн, а в 2019-м — 4,5 тыс. тонн. Во второй половине 2021-го объемы импорта из Китая увеличились и за 10 месяцев составили 5 тыс. тонн, это соответствует показателям аналогичного периода 2020-го. Корея и европейские страны в 2021-м увеличили поставки ПС в РФ. За 10 месяцев 2021-го из Бельгии было импортировано 20,5 тыс. тонн полистирола (что составляет 28% поставок полистирола в Россию), из Кореи — 15,3 тыс. тонн (22%), с Тайваня — 7 тыс. тонн (9%), из Венгрии — 7 тыс. тонн (9%) и из Финляндии — 6,4 тыс. тонн полистирола (9%).

Данные приведены без учета поставок из Ирана.

РЫНОЧНАЯ СТОИМОСТЬ РОССИЙСКОГО ПСВ УМЕНЬШАЕТСЯ



ДЕФИЦИТ ПС ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ И УДАРОПРОЧНОГО В РФ СОХРАНИТСЯ ДО КОНЦА 2021-ГО

Уже в сентябре из-за проведения ремонтных работ на заводах-производителях в июле и августе игроки отметили уменьшение объемов предложения ПС общего назначения и ударопрочного. Снижение объемов сырья, уменьшение отгрузок полистирола отечественными производителями, сокращение импорта из Ирана и европейских стран привело к дефициту ПС этих типов. Стоимость продукции снова увеличилась в октябре и ноябре. Для ПСОН и УПС тенденция удорожания сохранится и в декабре.

В сегменте вспенивающегося полистирола ситуация стабилизировалась в конце года на фоне межсезонья. Стоимость ПСВ отечественного производства уменьшилась в ноябре и декабре. Объемов предложения продукции достаточно для удовлетворения спроса потребителей.

Поставки ПС из стран Европы и Азии в ближайшее время будут по-прежнему незначительными, учитывая проблемы с доставкой из Азии и удорожание продукции в европейских государствах.

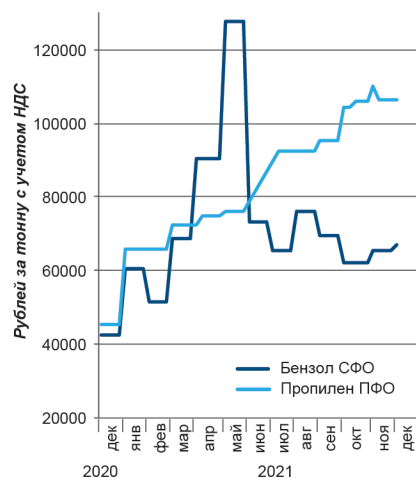
В последние месяцы 2021 года на российском рынке отмечался дефицит ароматического сырья

В ноябре объемы предложения бензола на российском рынке были недостаточными. Дефицит был обусловлен отсутствием на рынке продукта «Ставролена», «Киришинефтеоргсинтеза» и «Уфанефтехима». Кроме того, компания «Северсталь» не смогла реализовать весь объем бензола из-за недостаточного количества цистерн. В ноябре цены бензола в Сибирском ФО варьировались в диапазоне 65 200—65 700 рублей за тонну (здесь и далее с учетом НДС). В Северо-Западном ФО продукт был продан по 74 500—75 500 рублей за тонну.

По информации «Хим-Курьера», сроки запуска производства бензола и толуола на предприятии «Киришинефтеоргсинтез» сместили с декабря 2021 года на апрель 2022-го. Напомним: производство толуола

и бензола на заводе остановили на продолжительный ремонт в начале марта 2021 года и планировали завершить работы до конца года.

В ноябре в Приволжском федеральном округе России толуол «Лукойл—Пермнефтеоргсинтеза» реализовывали по 82 000—83 000 рублей за тонну. В Сибирском ФО продукцию Омского НПЗ предлагали по 79 000 рублей за тонну. В декабре стоимость продукции уменьшилась. Омский НПЗ и «Лукойл—Пермнефтеоргсинтез» снизили отпускную цену толуола на 3000 рублей, до 76 000 и 79 000 рублей за тонну, соответственно. Кроме того, в декабре компания «Славнефть—Ярославнефтеоргсинтез» предлагала продукт по 79 000—81 000 рублей за тонну с учетом НДС. Несмотря

БЕНЗОЛ И ПРОПИЛЕН


на удешевление, на рынке отмечалась низкая активность потребителей толуола. В межсезонье спрос на него в качестве растворителя для ЛКМ низкий. Кроме того, из-за высокой стоимости продукцию не закупали производители моторных топлив. По оценкам игроков рынка, использовать толуол в качестве высокооктановой добавки было бы экономически целесообразно при его цене ниже 55 000 рублей за тонну с учетом НДС.

Несмотря на возобновление выпуска ортоксиллола после ремонта на предприятии «Киришинефтеоргсинтез» в начале ноября, на протяжении всего месяца на рынке сохранялся дефицит продукции. Ранее ожидалось, что на «Уфанефтехиме» запустят производство после планового ремонта 15 ноября, но этого не произошло. Реализацию ортоксиллола с предприятия смогли возобновить только в декабре. По информации игроков, крупнейшие переработчики ортоксиллола в России — производители фталевого ангидрида

РЫНОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОДУКТОВ ОРГСИНТЕЗА В РОССИИ

Продукция	базис поставки	03.12.2021	05.11.2021
<i>рублей за тонну с учетом НДС</i>			
Этилен	ПФО	74760-91000	81500-94100
Пропилен	FCA ПФО	103000-110000	109000-110000
	FCA CFO	н.с.о.	н.с.о.
Бензол	FCA C3FO	74500-75500	69500-70500
	FCA ПФО	н.с.о.	н.с.о.
	FCA CFO	66700-67200	65200-65700
Метанол	FCA ПФО	38000-40000	36000-42000
	FCA CFO	н.с.о.	н.с.о.
	CPT УФО	н.с.о.	н.с.о.
Толуол	FCA C3FO	н.с.о.	н.с.о.
	FCA ЦФО	79000-81000	н.с.о.
	FCA CFO	76000-77000	79000-80000
	FCA ПФО	79000-80000	82000-83000
Ортоксиллол	FCA ЦФО	105000-110000	140000-140500
	FCA ПФО	н.с.о.	н.с.о.
	FCA C3FO	88820-90400	н.с.о.
	FCA CFO	85000-85500	87000-87500
	CPT ЦФО	102000-107000	127000-127500
	CPT ПФО	н.с.о.	н.с.о.

н.с.о. — нет свободных объемов

Информация в разделе «Рыночные цены» обновляется каждую среду на www.chem-courier.ru

— были вынуждены в ноябре уменьшить объемы предложения своей продукции из-за дефицита сырья.

Во второй половине ноября и в начале декабря стоимость

ортоксилола «Киришинефтеоргсинтеза» в Северо-Западном федеральном округе страны варьировалась в диапазоне 88 820—90 400 рублей за тонну. Омский НПЗ в ноябре реализо-

вывал продукцию в Сибирском ФО по 87 000 рублей за тонну. В декабре стоимость ортоксилола омского предприятия уменьшилась на 2000 рублей, до 85 000 рублей за тонну с учетом НДС.

В Азии цена нефтехимических продуктов снизилась

Котировки прямогонного бензина на базисе CFR Япония в ноябре варьировались в диапазоне 660—802 доллара за тонну. В начале декабря цена нефти составила 685 долларов за тонну, это на 142 доллара ниже показателя, зафиксированного в начале ноября. По результатам встречи ОПЕС+ было решено увеличить объемы добычи нефти, это оказало влияние на тенденцию изменения цен. Резкое снижение цены нефти также сказалось на стоимости олефинов. В начале декабря этилен реализовывали

по 1100 долларов за тонну CFR Северо-Восточная Азия, это на 100 долларов дешевле, чем в начале ноября. Низкий спрос на этилен и его производные, в частности полиэтилен, стал дополнительным фактором, оказавшим влияние на удешевление продукции. В то же время объемы предложения олефинов увеличились, после того как несколько крупных заводов запустили крекинг-установки после плановых ремонтов. В частности, «SP Olefins» 19 ноября довела до 100% загрузку

мощностей на крекинг-установке ежегодной мощностью 780 тыс. тонн этилена, «LG Chem» 23 ноября получила коммерческую продукцию на крекинг-установке мощностью 1,27 млн тонн этилена в Даэсане (Южная Корея) после планового ремонта. Китайская компания «Xingxing New Energy» 25 ноября возобновила производство на заводе по выпуску олефинов из метанола (МТО) в провинции Чжэцзянг (Китай). На установке нарабатывают 300 тыс. тонн этилена в год.

ЦЕНЫ ПРОДУКТОВ ОРГСИНТЕЗА НА РЫНКАХ ЕВРОПЫ И АЗИИ

Продукция базис поставки	базис поставки	03.12.2021	26.11.2021	19.11.2021
<i>долларов за тонну</i>				
Прямогонный бензин	CIF С.-З. Европа	652	737	722
	CFR Япония	660	754	739
Этилен	CIF С.-З. Европа	1160	1153	1166
	FD С.-З. Европа (спот)*	1031	1006	1039
	FD С.-З. Европа (контракт)*	1272,5	1282,5	1282,5
Пропилен химическая марка	CFR С.-В. Азия	1101	1130	1151
	CIF С.-З. Европа*	966	966	1030
	CIF С.-З. Европа*	1262	1253	1216
	FD С.-З. Европа (спот)*	1288	1275	1246
	FD С.-З. Европа (контракт)*	1288	1288	1288
Бутадиен	CFR С.-В. Азия	1000	1025	1025
	FOB Роттердам*	835	834	834
	FD С.-З. Европа (контракт)*	1050	1200	1200
БДФ	CFR С.-В. Азия	770	800	835
	CIF С.-З. Европа	685-722	756-776	758-779
Бензол	CIF Роттердам	950	980	955
	CIF С.-З. Европа (контракт)*	860	838	838
	FOB Корея	857	939	916
Толуол	FOB С.-З. Европа (контракт)	—	875	875
Стирол	FOB Роттердам	1500	1500	1540
	FOB АРА (контракт)*	1564	1541	1541
	FOB Корея	1028	1093	1105
	CFR Китай	1048	1113	1125
Ортоксилол	FD С.-З. Европа (контракт)*	—	890	890

н.с.о. — нет свободных объемов.
* - евро за тонну

На рынке пропилена отмечалась подобная ситуация. Олефин в начале декабря отпускали по 1000 долларов за тонну CFR Северо-Восточная Азия, это на 70 долларов дешевле, чем в сопоставимый период ноября. На установке дегидрирования пропана компании «Hebei Haiwei Group» мощностью 500 тыс. тонн пропилен в год 30 ноября завершили ремонтные работы, которые начались 21 ноября. «Datang International Duolun Coal Chemical» в конце ноября возобновил работу установки по выпуску пропилен из метанола в регионе Внутренняя Монголия. Производство мощностью 460 тыс. тонн пропилен было остановлено 6 сентября.

Цена бензола на азиатском рынке также снизилась из-за удешевления сырой нефти в конце ноября. В начале декабря корейский продукт на споте реализовывали по 864 доллара за тонну на базе FOB, это на 96 долларов дешевле, чем в аналогичный период прошлого месяца. Японская компания ENEOS установила контрактную цену бензола на декабрь на отметке 915 долларов за тонну CFR Азия, это на 90 долларов ниже, чем в ноябре. По словам игроков рынка, из-за низкой маржи южнокорейские и японские производители параксилола уменьшили загрузку мощностей заводов по выпуску ароматики в ноябре, что привело к сокращению наработки и бензола.

В Китае объемы предложения бензола увеличились в ноябре, после того как ввели в эксплуатацию завод «Zhejiang Petrochemical» мощностью 1,3 млн тонн продукта в год в Чжоушане. Запасы бензола в китайских портах в этот период увеличились на 71 тыс. тонн, до 152,5 тыс. тонн. На внутреннем рынке страны котировки бензола на базе EXW снизились на 1250—1450 юаней, до

6100—6450 юаней за тонну в зависимости от провинции. Китайская нефтеперерабатывающая компания «Sinopec» также уменьшила стоимость бензола для внутреннего рынка на 1150 юаней, до 6450 юаней.

В Европе на рынке этилена в ноябре дефицита не было, несмотря на энергетический кризис и краткосрочные ремонтные работы на предприятиях в Германии. Компания BASF 3 ноября закрыла один из крекингов в Людвигсхафене на ремонт до середины месяца. Некоторые игроки рынка сообщали о возможном снижении загрузки мощностей на крекинг-установках, обусловленном высокими затратами на производство. Тем не менее, продукта на рынке было достаточно для удовлетворения спроса в регионе. Кроме того, США продолжали экспортировать этилен в Европу.

Контрактная цена этилена была установлена в ноябре на отметке 1282,5 евро за тонну FD Северо-Западная Европа, что на 92,5 евро выше отметки октября. Удорожание было обусловлено ростом котировок сырья. В то же время спотовые партии мономера предлагали с большим дисконтом к контрактной цене. Так, сделки с отгрузкой в ноябре на базе FD Северо-Западная Европа заключались по стоимости, которая на 17—21% ниже контрактной цены. Интегрированный производитель полиолефинов сообщил о покупке 3 тыс. тонн этилена на декабрь со скидкой 23% к контрактной цене декабря.

На рынке пропилен дефицит отмечался уже в конце сентября и первой половине октября, и это даже привело к снижению загрузки мощностей на некоторых фенольных заводах в Европе. Ситуация стабилизировалась в ноябре. Контрактная цена пропилен выросла в этом месяце на 95

евро, до 1288 евро за тонну FD Северо-Западная Европа. Стоимость химической марки мономера на свободном рынке колебалась в диапазоне 902—1030 евро за тонну CIF АРА и 1030—1095 евро за тонну FD Северо-Западная Европа. Спотовые цены полимерной марки составляли 1105—1198 евро за тонну CIF АРА и 1147—1185 евро за тонну FD Северо-Западная Европа.

В ноябре цена бензола на европейском рынке варьировалась в диапазоне 950—990 долларов за тонну CIF АРА. Некоторые производители утверждали, что бензол был недооценен относительно сырой нефти. Разница стоимости бензола и прямогонного бензина достигла критически минимальных значений в октябре—ноябре. Она варьировалась в диапазоне 181—214 долларов. Причиной этого был низкий спрос на бензол на фоне уменьшения объемов потребления в сегменте производства стирала. В частности, компания «TotalEnergies» ремонтировала установку в сентябре и октябре. Совместное предприятие «LyondellBasell» и «Covestro» в Нидерландах, как сообщают некоторые игроки рынка, работало при сниженной загрузке мощностей из-за технических неисправностей в ноябре. «LyondellBasell», например, даже реализовывала бензол в конце октября. Цена сделки составляла 970 долларов за тонну CIF АРА. Следует отметить, что на баланс на европейском рынке также влияет ситуация в двух других крупных торговых зонах, таких как США и Азия, в которых потребление ароматического сырья сократилось. В Штатах из-за перебоев в работе на некоторых производствах стирала, а в Азии из-за того, что производители мономера снижали загрузку мощностей на фоне невысокой маржи.

**ПРИСЫЛАЙТЕ ВАШЕ
ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:**

+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04

www.chem-courier.com

sales@chem-courier.com



**ПЕРСОНАЛЬНЫЙ АНАЛИТИК РЫНКА!
ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
ОТ АГЕНТСТВА "ХИМ-КУРЬЕР"**

Рынок ПЕТРОХИМИЧЕСКОЙ Индустрии

НАШИ КЛИЕНТЫ:

СИБУР

ЛУКОЙЛ
НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ

НЕФТЕХИМИКАТЫ

БВШХИМ

САЯНСКХИМПЛАСТ

БЕЛНЕФТЕХИМ

ОПЕРИНОЕ
АНДЕРСОНОВЕ
СВІДЦАСТВО
НАШАТА

КАЗАНЬОРГСИНТЕЗ

РОСНЕФТЬ

ПРИМЕРЫ ГОТОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ:

**ИССЛЕДОВАНИЮ РОССИЙСКОГО РЫНКА МЕТАНОЛА
И ЕГО ПРОИЗВОДНЫХ
С ПРОГНОЗОМ РАЗВИТИЯ ДО 2032 ГОДА**

**СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА
КОНДЕНСАЦИОННЫХ СМОЛ (ПОЛИЭФИРНЫХ НАСЫЩЕННЫХ
И НЕНАСЫЩЕННЫХ, ЭПОКСИДНЫХ И АКРИЛОВЫХ) И ПРОГНОЗ
ЕГО РАЗВИТИЯ ДО 2025 ГОДА**

**ИССЛЕДОВАНИЯ РЫНКА ПОЛИОЛОВ В РОССИИ, УКРАИНЕ,
КАЗАХСТАНЕ И УЗБЕКИСТАНЕ И ПРОГНОЗ ИХ РАЗВИТИЯ
ДО 2030 ГОДА**

**ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ИЗОБУТАНА
В РОССИИ И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ
РЫНКА ДО 2030 ГОДА**

В декабре в РФ цены полимеров выросли, но не всех видов

В первой половине декабря на российском рынке ПНД отмечался умеренный спрос. Закупки полимера переработчиками осуществлялись по мере необходимости. Объемы предложения материала постепенно увеличивались за счет отгрузок со «Ставролена». На споте котировки марки ПЭ2НТ11-9 «Казаньоргсинтеза» варьировались в диапазоне 162 000—165 000 рублей за тонну СРТ ЦФО. Пленочная марка ПНД 293 казанского завода отпускалась трейдерами

по 156 000 рублей за тонну СРТ ЦФО. Казанская торговая компания предлагала приобрести выдувную марку ПЭ2НТ76-17 по 163 500—164 000 рублей, литьевую (ПЭ2НТ22-12) — по 155 000 рублей, соответственно, за тонну EXW Казань. В первой половине декабря котировки ПНД «ЗапСибНефтехима» всего марочного ассортимента, как и ожидалось, выросли на 5 000 рублей. Стоимость полиэтилена азербайджанского завода практически не изменилась относительно ноября.

Узбекский пленочный ПНД отпускался трейдерами по цене от 150 000 рублей за тонну СРТ ЦФО и выше. Цены выдувного полиэтилена «Uz-Kog Gas Chemical» определялись трейдером и варьировались в диапазоне 155 000—162 000 рублей за тонну СРТ ЦФО. При этом потребители сообщали, что большинство сделок по продаже этого материала заключались по стоимости, которая находилась в нижней границе диапазона. Литьевой туркменский полиэтилен торговая компания отпускала по 141 000 рублей за тонну FCA Астрахань.

В первые дни декабря конъюнктура российского рынка ПВД особо не изменилась относительно второй половины ноября. Потребители закупали сырье под существующие заказы. Объемы предложения на фоне невысокого спроса незначительно увеличились. Наработка ПВД на отечественных заводах осуществляется согласно штатному расписанию. Проблемы с логистикой гранулы сохранялись. Стоимость полимера в большинстве случаев не изменилась в первой половине месяца относительно конца прошлого. В то же время определенные трейдеры снизили цены некоторых марок полимера, в частности ПВД 158. Игроки сообщали, что большинство предложений и сделок по продаже этой марки варьировалось в диапазоне 156 000—158 000 рублей за тонну СРТ ЦФО (независимо от производителя). Другие участники рынка сообщали, что котировки казанского и томского материалов на спотовом рынке были выше отметок указанного диапазона, озвучивались предложения не дешев-

ЦЕНЫ ПОЛИМЕРОВ НА СВОБОДНОМ РЫНКЕ РОССИИ

Продукция		02.12.2021	04.11.2021	
<i>рублей за тонну с учетом НДС EXW ЦФО</i>				
ПВД	российский	для тепличной пленки	152 000-167 000	148 500-167 000
		для термоусад. пленки	161 800-170 000	159 800-170 000
ПНД	белорусский	для тепличной пленки	154 500-158 000	149 500-150 500
		российский	пленочный	150 000-156 000
		литьевой	150 000-158 000	145 000-162 000
		выдувной	150 000-166 000	145 000-175 500
		трубный (натур.)	150 000-152 000	145 000-157 000
		трубный (черн.)	160 000-165 000	155 000-162 000
узбекский	пленочный	150 000-153 000	151 000-154 000	
	европейский	выдувной	155 000-162 000	151 500-162 000
азербайджанс.	пленочный	выдувной	149 000-150 000	140 000-145 000
		выдувной	153 000-154 500	145 000-150 000
	трубный (натур.)	трубный (натур.)	149 500-150 000	144 000-145 000
		трубный (черн.)	162 000-164 000	154 000-155 000
ЛПЭ	азиатский	бутеновый	150 500-152 500	147 000-150 000
		ближневосточ.	бутеновый	156 500-159 000
	азиатский	гексеновый	164 000-166 000	163 000-165 000
		европейский	гексеновый	188 000-191 000
ПП	российский	рафия	155 500-158 000	157 000-158 000
		литье под давлением	156 000-160 000	159 000-162 000
		блоки	168 000-180 000	168 000-179 000
		рандом	171 000-180 000	171 000-180 000
	азербайджанс.	рафия	157 000-158 000	157 000-158 000
		литье под давлением	159 000-160 000	159 000-160 000
		блоки	172 000	172 000
		рандом	175 000-176 000	175 000-176 000
ПВХ	российский	суспензионный	178 000-185 000	175 000-215 000
	китайский	суспензионный	177 000-184 000	*
ПС	российский	ударопрочный	190 000-195 000	180 000-185 000
		вспенивающийся	199 000-203 000	207 000-209 000
		общего назначения	185 000-190 000	170 000-175 000

* — трейдерами не предлагается.

— котировки составлены на основании опроса российских производителей, торговых компаний и потребителей.

ле 160 000 рублей за тонну. Белорусский аналог предлагали по 157 500—158 000 рублей за тонну СРТ (при условии отгрузки на паллетах).

В декабре ситуация на российском рынке ЛПЭ особо не изменилась относительно той, что была зафиксирована в ноябре. Спрос был устойчивым, но по-прежнему невысоким. Объемы предложения — достаточными. Потребители приобретали полимер по мере необходимости и небольшими партиями. Стоимость отечественного ЛПЭ осталась на прежней отметке, импортного — формировалась с учетом изменения курса национальной валюты относительно доллара и евро. Приобрести бутеновые марки продукта отечественного производства можно было по 150 500—155 500 рублей за тонну. Металлоценовый полимер, выпущенный на мощностях «Казаньоргсинтеза», реализовывали по 165 000—168 000 рублей за тонну. Импортные аналоги, в частности, корейский материал производства компании «LG Chem», предлагали по 166 000—167 000 рублей (марка 1018) и по 169 000—170 000 рублей (марка 3518), соответственно, за тонну СРТ Москва.

В первой половине декабря на российском ПП отмечался умеренный спрос. Продукцию с отечественных предприятий отгружали бесперебойно, за исключением «Ставролена». По информации, предоставленной источником, знакомым с ситуацией на заводе, на предприятии 2 декабря временно прекратили выпуск ПП для проведения работ по модернизации оборудования. На свободном рынке можно было приобрести ПП-рафию туркменского завода и полипропилен азербайджанского производителя. Котировки ПП на споте особо не изменились относительно отметок, зафиксированных в конце ноября, и

корректировались трейдерами в зависимости от условий закупки. Туркменскую рафию один трейдер отпускал по 151 000 рублей за тонну FCA Астрахань. Российские марки ПП-рафии торговые компании предлагали от 155 500 рублей за тонну СРТ ЦФО и выше. Многие игроки рынка закупали полимер только по мере необходимости в ожидании удешевления гомополимерных марок в этом месяце. Цены сополимерных марок ПП оставались высокими. Игроки сообщали, что приобрести ПП-блоки «Нижнекамскнефтехима» можно было по 179 000—181 000 рублей за тонну с учетом доставки на склад заказчику. Однако были предложения и дороже.

В начале декабря сохраняется высокая потребительская активность на рынке ПС России. Объемы предложения ПС общего назначения и ударопрочного «Нижнекамскнефтехима» незначительные. Вся продукция, которая будет наработана в декабре «Газпром нефтехим Салаватом» и «Пеноплэксом», уже продана контрактным потребителям. Дефицит сохраняется. При этом объемы предложения ударопрочного ПС значительно ниже, чем ПС общего назначения. Учитывая, что новые отгрузки ударопрочного ПС с завода ожидаются после 15 декабря, дефицит этого материала может стать более значительным. Трейдеры реализуют иранскую продукцию, однако объемы ее предложения также недостаточные для устранения дефицита. Спрос на вспенивающийся полистирол продолжает снижаться на фоне межсезонья. Объемы предложения ПСВ «Сибур-Химпрома» увеличились. Импорт товаров из стран Азии по-прежнему остается незначительным на фоне проблем с транспортировкой. Объемы поставок материалов из стран Европы низкие из-

за удорожания продукции. В декабре «Нижнекамскнефтехим» увеличил отпускную стоимость ПС общего назначения и ударопрочного на 5000 рублей. Отпускные цены продукции «Пеноплэкса» выросли на 6000 рублей. Материал «Газпром нефтехим Салавата» подорожал на 5000 рублей. Рыночная котировка ПС общего назначения и ударопрочного продолжает расти из-за сохраняющегося дефицита. Вспенивающийся полистирол «Сибур-Химпрома» в декабре подешевеет на 3000 рублей, а «Пластика» (Узловая) — на 1000 рублей на фоне снижения спроса из-за межсезонья.

В начале месяца ситуация на рынке ПВХ России была неопределенной. Несмотря на то, что у большинства производителей ПВХ ценовые комитеты состоялись еще на прошлой неделе, по состоянию на 1 декабря еще не все озвучили стоимость своей продукции и объемы предложения. Поэтому трейдеры не спешили реализовывать свободные объемы смолы, в том числе и импортной. В целом в декабре российские производители сохранили стоимость ПВХ на отметке ноября, исключение составили марки с K=70, цена которых выросла из-за недостаточных объемов предложения. В этом месяце у российских производителей увеличились объемы предложения смолы, в частности марок с K=66-67, исключение составляет Волгоградский «Каустик», у которого практически нет свободных партий марки с K=66, а все остальные марки законтрактованы. Несмотря на то, что в страну поставляли партии ацетиленового ПВХ, законтрактованные еще в августе и сентябре по более низкой стоимости, торговые компании удерживали котировки смолы данных марок на отметках, соответствующих стоимости от-

еественного ПВХ. При этом, некоторые трейдеры говорили, что китайские производители предлагали партии смолы, которые могут быть поставлены в РФ не ранее середины марта, с

учетом неточных дат отгрузки и проблем на таможне. Поэтому они не стремятся к быстрой реализации свободных объемов. Переработчики контраковали марку SG-5 по цене

от 175 000 рублей за тонну со склада торговой компании в ЦФО, при этом стоимость этой марки достигали и 183 000 рублей за тонну (в зависимости от региона).

Сезонный фактор предопределил спрос на большинство полимеров в Украине

В первой половине декабря на рынке ПНД Украины отмечался умеренный спрос. Максимально востребованными из-за предстоящих новогодних праздников были марки для производства упаковки. Объемы предложения продукции были достаточными для удовлетворения нужд потребителей. На рынок поставлялись крупные партии ближневосточных пленочных марок Marlex TR-144 и Lotren TR-144, и постепенно наращивали отгрузки узбекского полимера. Украинский произ-

водитель ПНД бесперебойно поставлял пленочную марку заказчикам. В начале декабря цена пленочной марки «Карпатнефтехима» была снижена на 100 долларов, до 1550—1570 долларов за тонну FCA Калуш. На споте эту продукцию отпускали по стоимости от 52 000 гривен за тонну СРТ Киев. Импортные аналоги реализовывали дороже. Котировки узбекского аналога достигали отметки 55 000 гривен за тонну СРТ Киев у некоторых трейдеров. До конца первой половины четверга (2 де-

кабря) зарубежные производители еще не установили новые цены полиэтилена для украинских заказчиков при отгрузках в декабре. Сделки по продаже пленочной узбекской марки заключались по 1630 долларов СРТ Киев (без учета НДС).

В начале декабря некоторые игроки констатировали незначительный рост потребительской активности относительно уровня, зафиксированного в конце ноября, в частности отмечали увеличение продаж термоусадочных марок ПВД, интерес к пленочным маркам полимера остался прежним. При этом были и такие участники рынка, которые утверждали, что спрос на полимер особо не изменился: как и во второй половине прошлого месяца, большинство переработчиков закупали гранулу по мере необходимости мелкими партиями. Объемы предложения были достаточными для удовлетворения нужд заказчиков в полной мере. В ноябре потребители ввезли в страну порядка 6,8 тыс. тонн ПВД, это на 13% больше, чем в прошлом месяце. При этом все без исключения игроки сообщали о проблемах с доставкой гранулы, что было обусловлено отсутствием свободного транспорта, независимо от региона поставки. На спотовом рынке стоимость ПВД увеличилась. Под влиянием девальвации национальной валюты относительно доллара многие трейдеры скорректировали стоимость продукта.

ЦЕНЫ ПОЛИМЕРОВ НА СВОБОДНОМ РЫНКЕ УКРАИНЫ

Продукция			02.12.2021	04.11.2021
<i>гривен за тонну с учетом НДС EXW Украина</i>				
ПВД	российский	для тепличной пленки	60 500-63 000	59 000-60 000
		для термоусадочной пленки	62 500-64 000	61 500-62 500
	европейский	для тепличной пленки	59 800-62 000	57 400-57 700
		для пленки промназначения	73 500-75 000	71 000-72 000
ПНД	украинский	пленочный	52 000-52 500	54 800-55 500
	европейский	пленочный	56 500-58 500	53 500-55 000
ЛПЭ	ближневосточ.	пленочный	54 000-54 500	55 000-56 000
		выдувной	53 500-54 000	53 000-55 000
	узбекский	литьевого	53 000-54 500	53 000-54 500
		пленочный	54 500-55 000	55 000-55 500
ЛПЭ	ближневосточ.	выдувной	55 000-55 500	55 500-56 000
		литьевого	54 700-55 000	54 700-56 000
		бутеновый	53 000-57 000	51 000-56 000
ПП	европейский	гексеновый	77 000-79 000	75 000-76 000
		российский	гомо	58 500-60 000
европейский	ближневосточ.		гомо	59 500-60 500
		блоки	69 000-72 000	68 000-72 000
	гомо	рандом	72 000-73 500	72 000-73 500
		блоки	62 500-65 500	62 000-64 000
ПВХ	европейский	блоки	73 500-76 000	71 500-74 000
		рандом	75 000-77 000	73 000-74 000
		суспензионный	69 000-75 000	68 500-69 500
ПС	украинский	суспензионный	65 800-66 500	68 500-69 500
		вспенивающийся	83 000-84 000	80 000-82 000

* — трейдерами не предлагается.

Информация в разделе «Рыночные цены» обновляется на сайте: www.chem-courier.com



В декабре на рынке ЛПЭ Украины сохранилась невысокая активность потребителей. Поставки материала операторами незначительно сократились, но это не сказалось на общей конъюнктуре рынка. Уменьшение импорта обусловлено высокой загруженностью транспортных компаний, вследствие этого срок доставки товара увеличился. Кроме того, крупные партии гранулы были закуплены в предыдущие месяцы. В ноябре в страну было ввезено порядка 7,4 тыс. тонн, это на 7% меньше, чем в октябре. Основные поставщики — SABIC, «ЗапСибНефтехим» и «ЕххонMobil Chemical». В начале месяца была установлена новая контрактная цена мономера. Относительно предыдущей отметки стоимость уменьшилась на 10 евро. Переговоры относительно новой котировки полимера при отгрузках украинским заказчикам в декабре были непростыми. Некоторые операторы объявили об удорожании. Однако заказчики оказались не готовы принимать очередной рост цен, поэтому не оставляли попыток добиться отмены такого решения или, как минимум, получить скидку при закупке сырья. В то же время были зафиксированы случаи удешевления полимера, в первую очередь ближневосточного, но на фоне очередного увеличения стоимости фрахта снижение отпускных цен было фактически нивелировано. Законтрактовать продукцию иранского производителя «Jam Petrochemical» можно было по 1420—1440 долларов за тонну FCA.

В первой половине декабря на рынке ПП Украины отмечалась невысокая активность. Объемы предложения ПП-рафии превалировали над спросом, поскольку ранее были закуплены значительные объемы этого полимера. На свободный рынок были поставлены крупные партии ПП-рафии

«Ставролена». Треjder, который реализует этот полимер, предлагал приобрести гранулу по 58 500 гривен за тонну СРТ Харьков. Следует отметить, что количество заключаемых сделок в первой половине месяца было небольшим, поскольку игроки ожидали новых, более низких, котировок ПП при отгрузках в декабре. По сообщениям некоторых игроков рынка, ПП-рафия заводов СИБУРА при условии поставки гранулы в декабре предлагалась по 1720 долларов за тонну FCA. Гомополимерную литьевую марку крупнейшего российского производителя отпускали по 1750—1760 долларов за тонну FCA Воронеж. Сделки по закупке саудовского гомополимера бренда MOPLen заключались на этой неделе по 1760 долларов CIF Одесса с отгрузкой в конце января 2022-го.

В начале декабря потребительская активность на рынке ПС Украины высокая. Объемы предложения ПС общего назначения и ударопрочного незначительные на фоне уменьшения заказов европейской продукции из-за ее удорожания и значительного увеличения сроков доставки товара из Ирана. В декабре производители ПС стран Европы, РФ и Ирана снова подняли отпускные цены. Трейдера в начале месяца формируют заказы и определяют котировки для внутреннего рынка. Цены иранской продукции по-прежнему более выгодные для украинских потребителей. В декабре «Сибур-Химпром» увеличит объемы отгрузок вспенивающегося ПС в Украину. Трейдера предлагают также турецкий полистирол. Китайские материалы игроки не заказывают из-за проблем с логистикой. Операторы говорят о недостаточных объемах запасов продукта. Европейские компании в декабре обсуждают увеличение стоимости ПС на фоне удорожания сырья в регионе. Стоимость продукции иранских

предприятий также увеличивается. Экспортная котировка полистирола общего назначения иранского производства выросла и составляет в начале декабря 1980 долларов за тонну, ударопрочного — 2140 долларов за тонну CFR Астрахань. Рыночная стоимость иранского продукта варьируется в диапазоне 77 000—78 000 гривен за тонну EXW центральный регион. В декабре «Сибур-Химпром» поднял цены полимера на 40 долларов. Рыночная котировка вспенивающегося полистирола растет.

В декабре ситуация на рынке ПВХ Украины была переменной. Активность потребителей была низкой. Игроки ожидали объявления цен украинским производителем, предполагая удешевление смолы на 20–30 долларов, и не спешили закупать полимер. Из-за быстрого дальнейшего снижения курса гривны относительно доллара, несмотря на невысокий спрос, многие компании в очередной раз подняли цены полимера в национальной валюте, ожидая, что незначительное уменьшение стоимости смолы «Карпатнефтехимом» будет нивелировано девальвацией гривны. 1 декабря украинский производитель ПВХ объявил о значительном удешевлении смолы. Стоимость уменьшилась на 195 долларов. Смолу можно было приобрести по 1960–1980 долларов за тонну EXW Калуж (без учета НДС). Компании, которые не успели реализовать складские запасы в ноябре, оказались в сложном положении, не спешили пересматривать цены и объявлять об удешевлении полимера. Марки полимера с K=70 реализовывали по 74000—75000 гривен за тонну, что на 2200 гривен превышало отметки, зафиксированные в конце ноября. Некоторые игроки сообщали о том, что на рынке эти марки предлагали и по 76000 гривен за тонну, однако сделки подтвердить не удалось.

В декабре дефицит ПСВ с антипиреном сохраняется из-за низких объемов поставок добавки

Потребительская активность на европейском рынке была минимальной. Внимание игроков было направлено на согласование новой контрактной цены мономера. При этом некоторые производители начали объявлять новые котировки ПЭ при отгрузках заказчикам в декабре, не дожидаясь завершения переговоров относительно стоимости этилена. Согласно сообщениям игроков, одни компании объявили о снижении цен на 20—30 евро, другие сохранили стоимость продукта на прежних отметках. Остальные приняли решение дождаться согласования новой контрактной цены олефина. Объемы предложения полимера были достаточными для удовлетворения спроса заказчиков в полной мере.

В начале декабря ситуация на рынке ПНД Европы была стабильной. Спрос соответствовал сезону и был невысоким. За последние две недели котировки ПНД в Европе особо не изменились. В начале декабря производители не спешили обсуждать новые котировки полиэтилена при отгрузках в декабре. Это

было обусловлено тем, что в Европе все еще не была установлена новая контрактная цена этилена (мономера). Некоторые игроки сообщали, что предприятие «Vogalis» снизило котировки ПНД на 30 евро, однако эту информацию в компании не прокомментировали. Сербский производитель не менял цены полиэтилена на этой неделе. Литьевой ПНД подешевел, его предлагали по 1450—1520 евро за тонну FD Северо-Западная Европа. Выдувные и пленочные марки отпускали по 1590—1650 евро и 1580—1650 евро, соответственно за тонну FD Северо-Западная Европа.

Во второй половине декабря спрос на гранулу будет сезонно снижаться, а в конце месяца ожидается минимальная деловая активность из-за праздничных выходных в регионе. Цены ПНД, вероятно, не изменятся.

Спрос на ПП в Европе в конце ноября был устойчивым, а в первой половине декабря — снизился. Объемы предложения материала были недостаточными для удовлетворения нужд переработчиков. ПП-гомо

реализовывался по 1700—1770 евро, а сополимерные марки — по 1850—1990 евро, соответственно, за тонну FD Северо-Западная Европа. После объявления котировки мономера, которая сохранилась на отметке ноября, некоторые производители стали устанавливать новые цены ПП. Полипропилен заводов «MOL Group» подешевел на 50 евро. Российский производитель «Полиом» не изменил цены гранулы относительно отметок, зафиксированных месяц назад.

На следующей неделе ожидаются новые цены ПП европейских производителей. ПП-гомо может подешеветь на 30—60 евро, а цены сополимерного ПП не изменятся. Спрос перед рождественскими праздниками начнет снижаться.

В декабре большинство производителей ПВХ пролонгировали стоимость своей продукции. Активность в первой половине месяца была более высокой. Во второй половине декабря спрос снизился из-за подготовки игроков к празднованию католического Рождества. На рынке сохранялся дефицит марок с K=70, объемы предложения марок с K=67 были недостаточными. Спрос на импортный полимер был низким, поскольку игроки считали его стоимость слишком высокой.

Спотовые цены ПВХ в странах Европы составили: марок смолы с K=67 — 1770—1800 евро за тонну FD Северо-Западная Европа, 1800—1820 евро за тонну FD Южная Европа и 1780—1800 евро за тонну FD Центральная Европа.

В начале декабря в Европе сохраняется высокий спрос

ЦЕНЫ ПОЛИМЕРОВ НА ЕВРОПЕЙСКОМ РЫНКЕ

Продукция	Базис	02.12.21	18.11.21	
<i>евро за тонну</i>				
ПНД	литьевой	FD С.-3. Европа	1480–1550	1480–1550
	выдувной	FD С.-3. Европа	1560–1680	1560–1680
	пленочный	FD С.-3. Европа	1540–1690	1540–1690
ЛПЭ	FD С.-3. Европа	1560–1700	1560–1700	
ПВД	FD С.-3. Европа	1770–1950	1770–1950	
ПП	литьевой	FD С.-3. Европа	1650–1770	1650–1770
	блоксополимер	FD С.-3. Европа	1800–1990	1800–1990
ПВХ	суспензионный ПВХ (K-67)	FD С.-3. Европа	1770–1800	1770–1800
	суспензионный ПВХ (K-67)	FD Южная Европа	1800–1820	1800–1820
	суспензионный ПВХ (K-67)	FCA Центр. Европа	1780–1800	1780–1800
ПС	общего назначения	FD С.-3. Европа	1920–2000	1920–2000
	ударопрочный	FD С.-3. Европа	2050–2100	2050–2100

* не предлагается

на ПС общего назначения и ударопрочный. Объемы предложения полистирола этих типов в регионе по-прежнему невысокие. Производители продолжают уменьшать отгрузки. В результате, по словам трейдера, потребительская активность на спотовом рынке Европы значительно снизилась, поскольку производители, в первую очередь, отгружают материалы по контрактным соглашениям. Объемы импорта минимальные. Трейдеры предлагают мелкие партии иранского ПС в странах

Балканского полуострова. На рынке вспенивающегося полистирола также отмечается высокий спрос. Активность потребителей материала устойчивая, объемы предложения вспенивающегося ПС незначительные. Дефицит ПСВ с антипиреном сохраняется из-за низких объемов поставок добавки.

В декабре контрактная стоимость стирола увеличилась на 23 евро. Игроки прогнозируют, что это позволит производителям полистирола снова поднять цены. В среднем игроки

ожидают увеличения отпускной стоимости ПС на 20 евро. Рыночная котировка ПС общего назначения и ударопрочного в Северо-Западной и Южной Европе на этой неделе сохранилась на отметках предыдущей. Полистирол общего назначения предлагали по 1920—2000 евро за тонну, ударопрочный — по 2050—2100 евро за тонну FD Северо-Западная Европа. Европейский вспенивающийся ПС можно приобрести только по контрактам, на споте продукцию не предлагают.

Правительство КНР может временно остановить работу многих заводов

В странах Азии в декабре отмечалась низкая активность потребителей. Игроки приобретали полимер мелкими партиями. Объемы предложения превалировали над спросом. Отгрузки материала поставщиками были бесперебойными, но ниже, чем в прошлом месяце. Операторы предпочитали продавать сырье в регионы с более выгодными ценами, постепенно уменьшая объемы поставок китайским и вьетнамским заказчикам. Данный фактор практически не оказывал влияния на рынок. Сокращение импорта гранулы полностью нивелируют региональные производители, которые на фоне снижения уровня контроля по условиям правительственной программы «двойного контроля» потребления электроэнергии незначительно увеличили выпуск сырья и его отгрузку заказчикам.

На китайском рынке ПНД отмечался низкий спрос. В первой половине декабря игроки продолжили закупать полимер только по мере необходимости. На невысокую потребительскую активность также оказывало влияние распространение нового штамма коронавируса. Некоторые игроки считали цены

ПНД высокими и ожидали дальнейшего удешевления продукта. Правительство Китая 1 января может временно остановить работу многих заводов в значительно загрязненных регионах с целью поддерживать углеродную нейтральность. Участники сообщают, что этот фактор может спровоцировать возникновение дефицита в I квартале 2022 года. Цены ПНД продолжали снижаться. Приобрести литьевой и выдувной полиэтилен можно было по 1090—1130 долларов и по 1110—1150 долларов, соответственно, за тонну CFR Китай. Пленочный ПНД отпускали по 1150—1200 долларов за тонну на этих же условиях. Во второй половине декабря на рынке ПНД Китая цены не изменятся. Однако некоторые игроки считают, что котировки полимера будут снижаться. Спрос останется на прежнем уровне.

В первой половине декабря на рынке ПП ситуация была неоднозначной. Участников все больше беспокоило возможное распространение в стране нового штамма COVID-19 Omicron и дальнейшее снижение фьючерсов полипропилена в январе. Потребители закупают полимер

только по мере необходимости, ожидая нового удешевления продукта. Правительство может временно остановить работу большинства заводов в Северном Китае для достижения углеродной нейтральности в середине декабря или в начале января. Цены ПП-гомо варьировались в диапазоне 1150—1200 долларов, а сополимеры отпускали по 1170—1220 долларов, соответственно, за тонну CFR Китай. Спрос на китайских материал зарубежных заказчиков был невысоким из-за проблем с доставкой.

Во второй половине декабря и в начале января цены ПП останутся на прежних отметках или снизятся на 20—30 долларов. Игроки рынка будут закупать гранулу только по мере необходимости.

Ситуация на рынке ПВХ стран Азии в декабре была разнонаправленной. В Китае и Индии активность потребителей умеренная. Игроки ожидали дальнейшего удешевления смолы и закупают полимер для выполнения существующих заказов. В странах Юго-Восточной Азии спрос на смолу был выше, поскольку переработчики приобрели мелкие партии продукта

ЦЕНЫ ПОЛИМЕРОВ НА АЗИАТСКОМ РЫНКЕ

Продукция	Базис	02.12.21	25.11.21	
<i>долларов за тонну</i>				
ПНД	литьевой	CFR Китай	1090–1130	1110–1150
	выдувной	CFR Китай	1110–1150	1130–1170
	пленочный	CFR Китай	1150–1200	1150–1200
литьевой		CFR ЮВА	1130–1230	1190–1230
	выдувной	CFR ЮВА	1160–1250	1160–1250
	пленочный	CFR ЮВА	1230–1270	1230–1270
ЛПЭ		CFR Китай	1140–1240	1140–1250
		CFR ЮВА	1250–1300	1280–1340
ПВД		CFR Китай	1500–1550	1500–1550
ПП	литьевой	CFR Китай	1150–1200	1150–1200
	блоксополимер	CFR Китай	1170–1220	1170–1220
	литьевой	CFR ЮВА	1200–1250	1250–1320
блоксополимер		CFR ЮВА	1210–1290	1260–1330
		CFR ЮВА	1550–1600	1550–1600
ПВХ	суспензионный	CFR Китай	1500–1550	1500–1600
	суспензионный	FOB Китай	1300–1350	1350–1400
ПС	общего назначения	CFR ЮВА	1420–1480	1420–1480
	ударопрочный	CFR ЮВА	1600–1690	1600–1690
	вспенивающийся	CFR ЮВА	1450–1550	1450–1550
	общего назначения	CFR Китай	1400–1460	1400–1460
	ударопрочный	CFR Китай	1570–1620	1570–1620
вспенивающийся	CFR Китай	1450–1530	1450–1530	

* — трейдерами не предлагается
Информация в разделе «Рыночные цены» обновляется на сайте: www.chem-courier.com

в ноябре и остались с незначительными складскими запасами.

Котировки ацетиленового ПВХ снизились на 50 долларов, до 1300—1350 долларов за тонну FOB Китай. Смола на основе этилена отгружают на экспорт по 1360 долларов за тонну FOB Китай. Удешевление ПВХ в Индии было более значительным и составило 100 долларов, до 1600—1700 долларов за тонну CFR Индия. ПВХ в странах Юго-Восточной Азии реализовывали по 1550—1600 долларов за тонну CFR ЮВА.

В декабре в странах Азии спрос на полистирол снизился. Среди игроков превалируют выжидательные настроения. Стоимость полистирола уменьшается следом за удешевлением стирола, и многие игроки не спешат пополнять запасы продукции. Кроме того, на снижение спроса перерабатывающих предприятий значительное влияние оказывает ситуация на рынке логистических услуг: сохраняются заторы в портах, свобод-

ных контейнеров по-прежнему не хватает. Некоторые поставки из Китая и Южной Кореи в Малайзию, Вьетнам, Индию и Бангладеш были временно прекращены из-за загруженности портов.

В начале декабря цена полистирола в странах Азии варьируется в нешироком диапазоне на фоне изменений спроса и котировок сырья. Стоимость ПС продолжает уменьшаться. Азиатский полистирол общего назначения можно было приобрести по 1420—1480 долларов за тонну, а ударопрочный — по 1570—1620 долларов за тонну CFR ЮВА. Котировки продукта в Китае незначительно ниже: ПС общего назначения предлагали по 1400—1460 долларов за тонну, ударопрочный — по 1570—1620 долларов за тонну CFR Китай. В Индии стоимость ПС общего назначения варьировалась в диапазоне 1620—1660 долларов за тонну, а ударопрочного — 1840—1880 долларов за тонну CFR Индия.

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ АНАЛИТИК РЫНКА!
ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
ОТ АГЕНТСТВА "ХИМ-КУРЬЕР"

Рынок Шинной Индустрии

**ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ИЗОПРЕНОВЫХ
И НАТУРАЛЬНЫХ КАУЧУКОВ В МИРЕ
И РОССИИ В 2014-2018 ГОДАХ И ПРОГНОЗ
РАЗВИТИЯ РЫНКОВ ДО 2030 ГОДА**

**ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА БУТИЛОВЫХ КАУЧУКОВ
В МИРЕ И РОССИИ В 2014-2018 ГОДАХ
И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ РЫНКОВ ДО 2030 ГОДА**

**ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА БУТАДИЕН-СТИРОЛЬНЫХ
КАУЧУКОВ В РОССИИ В 2014-2018 ГОДАХ
И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ РЫНКА
ДО 2030 ГОДА**

**ДИНАМИКА И СТРУКТУРА ЭКСПОРТА
И ИМПОРТА ШИН В УКРАИНЕ, БЕЛАРУСИ,
КАЗАХСТАНЕ И УЗБЕКИСТАНЕ**

**ДИНАМИКА И СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВА,
ЭКСПОРТА И ИМПОРТА РТИ В РОССИИ**

**ПРИМЕРЫ ГОТОВЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

2017

**СРЕДИ НАШИХ
КЛИЕНТОВ:**

**nokian
TYRES**

BRIDGESTONE

PIRELLI

GOODYEAR

MICHELIN

Cordiant

**И все мировые
шинные бренды**

**ПРИСЫЛАЙТЕ ВАШЕ
ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:**

+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04

✉ sales@chem-courier.com

www.chem-courier.com



На рынке шин РФ ожидается дефицит и дальнейший рост цен

В России сезон продаж зимних легковых шин закончился. В третьей декаде ноября спрос конечных потребителей на эту группу шин снизился. Игроки рынка констатировали, что сохраняется незначительный дефицит продукции некоторых типоразмеров. Цены зимних легковых шин выросли не так значительно, как ожидалось. Покрышки отечественных брендов подорожали по сравнению с октябрём в среднем на 3%, а стоимость импортных практически не изменилась. Во второй половине ноября в сетях продаж многих торговых компаний начали действовать программы скидок на позиции зимнего ассортимента, предоставленные производителями.

Трейдера ПФО отмечали, что в ноябре высоким спросом пользовались шины среднего ценового сегмента. В УФО операторы рынка зафиксировали максимальный спрос на бюджетные покрышки. По словам трейдеров ЦФО, зимние шины бюджетного и среднего ценового сегментов многие торговые компании распродают в начале осени, поэтому в ноя-

бре вырос спрос на шины класса «премиум».

Накануне весеннего сезона продаж игроки рынка ожидают значительного дефицита легковых шин. В настоящее время производители начали анонсировать летние ценовые программы. Представители торговых компаний ожидают повышения цен шин на 10—20% на первом этапе, а в начале сезона продаж удорожание может достичь 30%.

На рынке грузовых шин в ноябре сохранялась высокая активность потребителей. Спрос по-прежнему превышал объёмы предложения. Некоторые торговые компании констатировали, что дефицит усугубился. Цены продукции в очередной раз выросли. Российские шины подорожали относительно октября в среднем на 5%, а азиатские — на 2%. В декабре активность потребителей грузовых шин в стране снижается. На фоне уменьшения объёмов предложения мировыми производителями стоимость продукции, вероятно, снова увеличится (в среднем на 2%).

На российском рынке синтетических каучуков в ноябре спрос сохранялся на высоком

уровне. Как и в октябре, основные потребители — производители шин — продолжали нарабатывать продукцию при высокой загрузке мощностей и закупать крупные партии сырья. По словам игроков рынка, базовые каучуки отгружались преимущественно по контрактным обязательствам. Потребители констатировали, что в первой половине месяца на свободном рынке объёмы предложения бутадиен-стирольных и изопреновых СК были достаточными.

В Европе спрос на эмульсионные бутадиен-стирольные каучуки снижался, вследствие чего некоторые поставщики уменьшили стоимость продукции на 5—7%. Влияние снижения экспортной альтернативы на цены БСК в РФ было нивелировано высокой активностью потребителей. Стоимость каучуков как эмульсионной, так и растворной полимеризации для отечественных потребителей сохранялась на отметках октября.

На региональных биржах в первой половине ноября цены натурального каучука снижались. Малазийский SMR-20, индонезийский SIR-20 и тайландский STR-20 подешевели на 2%. (Напомним: в октябре НК подорожал на 2—7%.) На фоне высокого спроса на российском рынке снижение импортной альтернативы не оказало влияния на котировки изопреновых каучуков. На споте цены СКИ выросли относительно октября на 4%. Контрактная стоимость изопренового каучука в ноябре, как и ожидалось, не изменилась по сравнению с октябрём и составила 113 000—120 000 рублей за тонну.

В декабре многие производители шин в РФ планируют продолжать работать при высокой загрузке мощностей с целью выполнить годовые про-

РЫНОЧНЫЕ ЦЕНЫ СЫРЬЯ ДЛЯ ШИН В РОССИИ

Продукция		17.11.21	20.10.21
<i>рублей за тонну с учетом НДС ЕХW ЦФО</i>			
Каучук	СКИ-3	182000-185000	176000-178000
	СКМС 30 АРKM 15	177000-182000	177000-182000
	БНКС 18АМН	296000-297000	296000-297000
	БНКС 28АМН	296000-297000	296000-297000
	БНКС 33АМН	300000-302000	300000-302000
Углерод технический	П-514 (N-550)	96000-98000	93000-94000
	П-324 (N-330)	108000-109000	104000-106000
	П-245 (N-220)	115000-117000	115000-117000
	П-701 (N-772)	78000-80000	76000-78000
	П-803	82000-85000	75000-77000
Натуральный каучук*	SMR CV	2293,8	2170,5
	SMR L	2269,5	2146,1
	SMR 5	1785,7	1773,2
	SMR 20	1756,5	1743,9

* — доллар за тонну FOB Куала-Лумпур

изводственные планы. Поэтому ожидается, что активность на рынке каучуков сохранится на высоком уровне. Во второй половине ноября на азиатских рынках возобновился рост котировок натурального каучука. Малазийский и индонезийский НК подорожали по сравнению с прошлым месяцем на 1%. Стоимость фьючерсов на отгрузку натурального каучука в декабре увеличивается. Эта тенденция создает предпосылки к росту контрактных цен российского изопренового

каучука. Для крупных компаний-потребителей СКИ подорожает на 3%.

На российском рынке техглерода сохранялся дефицит. Производители шин и РТИ констатировали, что объемы предложения сырья практически всех марок недостаточные. Многие потребители вынуждены уменьшать складские запасы ТУ до минимальных, а некоторые компании-производители РТИ из-за дефицита даже снизили загрузку мощностей своих предприятий. На свобод-

ном рынке в ноябре продукция активных и полуактивных марок подорожала относительно показателей октября на 3—4%, малоактивных — на 10%. Из-за удорожания энергоносителей и сырья для производства ТУ в декабре цены продукции останутся на высоких отметках. Активность крупных компаний-потребителей в сегменте шин и РТИ не снизится, а мелкие предприятия планируют сокращать закупки. В сегменте ЛКМ ожидается сезонное снижение спроса.

В декабре потребительская активность на рынке ЛКМ низкая

РЫНОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЛКМ И СЫРЬЯ ДЛЯ ЛКМ В РОССИИ

Продукция (рублей за кг с учетом НДС)		15.12.2021	12.08.2021
ЛКМ на кондсмолах	алкидная (белая)		
	российская «элит»	224—242	207—224
	европейская «премиум»	983—1143	910—1058
ВД ЛКМ	водная потолочная		
	российская «элит»	112—132	104—123
	европейская «премиум»	178—205	166—189
Полуфабрикатный лак	российский светлый	110,4—114,4	114,4—118,4
	страны ТС светлый	102—104	113,2—117,3
Дисперсии	СА российская универсальная	150—160	172,5 — 183,5
	СА европейская универсальная	154,35—157,27	160,9 — 163,9
	ПВА российская универсальная	147—152	142 — 144
	БС европейская универсальная	129,41—133,44	134,9 — 139,1
Диоксид титана	крымский	330—340	н.с.о.
	европейский	439,0—455,6	353,3 — 367,7
	китайский стандартный	382,0—396,7	325,5 — 347,8
Пигменты неорганические	Красный железистый Р.Р. 101		
	российский	111—117	102—108
	европейский	273,3—289,9	242,6—251,31
	китайский	146,9—154,3	118,3—133,1
Пигменты органические	Зеленый фталоцианиновый Р.Г. 7		
	европейский	925,2—957,5	935,5—963,5
	индийский	859,6—899,3	835,8—865,4
Микрокальцит	российский 2 мкм	8,4—8,5	8,4—8,5
	турецкий 2 мкм	8,9—9,5	9,4—10,1
Талловые продукты	ДТМ российский	н.с.о.	н.с.о.
	ЖКТМ российский	114,3—115,9	121,6—123,3
	ЖКТМ американский	132,0—133,1	133,8—134,9
Уайт-спирит	импортный	102,6—108,6	99,6—103,9
Этилацетат	российский	178, 5—183, 7	160—165
Бутилацетат	российский	225—230	216—220
Керосин авиационный	ТС-1	60—62,25	48,4—49,5

— котировки составлены на основании опроса российских производителей, поставщиков, торговых компаний и потребителей.

Цены указаны на условии предоплаты EXW ЦФО.



Традиционно декабрь считается месяцем низких продаж, и этот год не стал исключением. В первой половине месяца потребительская активность на всей территории страны остается невысокой. При этом, если спрос на ЛКМ в европейской части России еще сохраняется, то в остальных регионах (в Сибири, на Урале и Дальнем Востоке) из-за наступивших холодов закупки материалов носят бессистемный характер. Лакокрасочники отмечают, что уменьшение объемов реализации отмечается по всей цепочке продаж. В сегменте декоративных и ремонтно-строительных материалов востребованными остаются материалы для внутренней отделки помещений. Учитывая потребности рынка, отечественные компании, выпускающие декоматериалы, корректируют загрузку мощностей. Кроме того, дополнительной причиной снижения объемов производства ЛКМ стало ожидаемое уменьшение экспорта. Компании, реализующие промышленные ЛКМ, отмечают, что спрос остается достаточно высоким. Причина — многие заводы-потребители их продукции работают по годовым заказам. Поэтому до конца года они будут стремиться выполнить контрактные обязательства в срок и освоить бюджетные средства. Максимально востребованы на этом рынке продукты для антикоррозионной защиты металлов. На многих заводах начали подводить предварительные итоги года. В компаниях отмечают, что достичь запланированных показателей они не смогли. При этом даже если в тоннаже объемы реализации превысили отметки прошлого года, то в денежном выражении — нет.

В декабре рыночные цены органорастворимых и водно-дисперсионных ЛКМ сохранились на отметках ноября. Хотя в некоторых компаниях в начале зимы пересматривали

стоимость продукции, удорожание носило локальный характер и на общей рыночной ситуации пока не сказалось. Некоторые предприятия с целью максимальной корректировки складских запасов продолжают проводить различные маркетинговые мероприятия, другие констатируют, что эти инструменты в межсезонье нецелесообразны. Многие игроки приняли решение сохранить стоимость ЛКМ на прежних отметках до начала 2022-го. Причина — ожидаемое удорожание большинства сырьевых компонентов в начале следующего года. На данный момент еще неизвестно, насколько подорожают отдельные виды сырья. Поэтому на многих лакокрасочных заводах ожидают калькуляции себестоимости ЛКМ по новым ценам и только потом будут менять прайсы.

В последний месяц года объемы продаж сырьевых компонентов сезонно низкие. Однако деловая активность остается высокой. Трейдеры сырья сейчас ведут активную работу по заключению контрактов на следующий год. Поскольку спрос невысокий, на рынке представлены достаточные объемы предложения всех сырьевых компонентов. В динамике изменения цен единой тенденции не отмечалось. В декабре подешевели отечественные стирол-акриловые дисперсии и растворители, при этом винилацетатные латексы, желтый неорганический пигмент, двуокись титана — подорожали. Стоимость других отечественных сырьевых компонентов сохранилась на отметках ноября. Цены сырья, поставляемого из-за рубежа (дисперсий, диоксида титана и пигментов), выросли. Это обусловлено снижением курса рубля относительно евро и доллара. Более подробно об изменении котировок ЛКМ и сырья для их выпуска читайте в каждом номере еженедельника «Хим-Курьер. Рынок сырья для ЛКМ».

25.01.2022 – 28.01.2022

INTERPLASTICA 2022: ВОЗВРАЩЕНИЕ САМОГО ОЖИДАЕМОГО СОБЫТИЯ ОТРАСЛИ!

После двухлетнего перерыва 24-ая международная специализированная выставка пластмасс и каучука interplastica пройдет с 25 по 28 января 2022 года на территории выставочного комплекса «Экспоцентр» на Красной Пресне в Москве.

На выставочной площади выставки interplastica посетителям и участникам дается уникальный шанс для получения самой актуальной и качественной информации о тенденциях полимерной и смежных отраслей. На протяжении 4-х дней всем гостям предоставляется уникальная возможность познакомиться с экспонентами – ведущими компаниями полимерной индустрии, а также таких тематических направлений как рециклинг, каучуки, аддитивное производство; обменяться полезными контактами с профессионалами; получить комплексное решение своих запросов; увидеть работу специализированного оборудования в действии и поучаствовать в профильных деловых программах.

По прогнозам организаторов, компании Messe Дюссельдорф и Messe Дюссельдорф Москва, участие в крупнейшей в России выставке пластмасс и каучука примут более 600 участников из 26 стран (совместно с выставкой Упаковка), а общая выставочная площадь составит порядка 13000 кв. м. и расположится в трех павильонах комплекса – Павильоны 1,2 и 8.

Свое участие в выставке уже подтвердили такие лидеры промышленности, как ПАО «СИБУР Холдинг», «ЛУКОЙЛ-РНП-Трейдинг», «SOCAR Polymer», BASF, НПП «ПОЛИПЛАСТИК», «Dow Europe», «Японские Литьевые Машины» (JSW), «ФАНУК», Представительство компании «Хайтиан» в России и СНГ, «Arburg», «Engel», «REVADA PLASTIK», «Wittmann Battenfeld», «ТОМПА Сортинг», «АТЛАСМАШ», «Европолимер-Трейдинг», «Алеко Машинери», «Башкирская содовая компания», «RESINEX», «Химическая индустрия», «Telko», «ALBIS PLASTIC», «Nortex», «CYBERTECH», «Polytechnika», «BORCHE Machinery», «FORMOTRONIK», «DIFLEX», «AVEXX», «GORPLAST» и многие другие!

Выставка interplastica 2022 удивит посетителей разнообразными темами в рамках деловых программ.

На выставке interplastica в 2020 году был дан успешный старт дебютному проекту Recycling Solutions. В этом году в рамках проекта будут обсуждаться: законодательство и расширенная ответственность производителя; раздельный сбор и система фандоматов; новые проекты вторичной переработки пластика и производства изделий из них; современные технологические решения и оборудование для сбора, сортировки и вторичной переработки пластмасс и многое другое.

Важные вопросы существования и развития полимерной отрасли будут подняты в рамках деловой программы Polymer Plaza, которая уже стала важной частью выставки interplastica. Ключевыми темами предстоящей программы Polymer Plaza станут: меры государственной поддержки отрасли производства и потребления полимеров в России; таможенное регулирование и пошлины; развитие биржевой торговли полимерным сырьем в России; производство полимеров в России и странах СНГ; цены на сырье; сбытовая политика и взаимодействие ведущих игроков с переработчиками и др.

Еще одной программой, реализуемой в рамках выставки, станет международная конференция «Умные технологии литья пластмасс», организуемая многолетним партнером выставки – журналом «Пластикс».

От создателей раздела 3D fab + print в рамках предстоящего сезона interplastica 2022 стартует новый специализированный амбициозный проект Additive Minded. Аддитивные технологии, будучи одним из наиболее гибких инструментов, все чаще и чаще доказывают свое технологическое превосходство перед классическими технологиями массового производства.

Получить подробную информацию и пройти регистрацию на выставку можно на официальном сайте:

<http://www.interplastica.ru/>

Юлия Николина,
менеджер по маркетингу и связям с общественностью
NikolinaY@messe-duesseldorf.ru



Участник  Global Gate

25 - 28 ЯНВ
2022
МОСКВА
РОССИЯ

ИНТЕРПЛАСТИКА

18+

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ АНАЛИТИК РЫНКА!

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ МАРКЕТИНГОВЫЕ
ИССЛЕДОВАНИЯ ОТ АГЕНТСТВА
"ХИМ-КУРЬЕР"

СРЕДИ НАШИХ КЛИЕНТОВ:



Гродно Азот



EUROCHEM
MINERAL AND CHEMICAL COMPANY

УРАЛХИМ

ПРИСЫЛАЙТЕ ВАШЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ:

+7 (499) 346 03 42, +38 (056) 370 12 04 ✉ sales@chem-courier.com

www.chem-courier.com



УДОБРЕНИЯ В СТРАНАХ СНГ И МИРА

**ПЕРСПЕКТИВЫ, РИСКИ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ
НОВЫХ МОЩНОСТЕЙ КАРБАМИДА В РОССИИ ДО 2030 ГОДА**

**ПЕРСПЕКТИВЫ, РИСКИ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ
НОВЫХ МОЩНОСТЕЙ АММИАКА В РОССИИ ДО 2030 ГОДА**

**ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ МИРОВОГО И РОССИЙСКОГО РЫНКОВ
АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В 2002—2010 ГОДАХ
С ПРОГНОЗОМ РАЗВИТИЯ ДО 2030 ГОДА**

**ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ГРАНУЛИРОВАННОГО
СУЛЬФАТА АММОНИЯ И АНАЛОГОВ В РФ В 2017-2019 ГОДАХ.
ПРОГНОЗ ПОТРЕБЛЕНИЯ НА 2020 ГОД**

**ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ПОРИСТОЙ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ
В СТРАНАХ СНГ В 2014-2016 ГОДАХ И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ
ДО 2020 ГОДА**

**ИССЛЕДОВАНИЕ МИРОВОГО РЫНКА НРК-УДОБРЕНИЙ
И РЫНКОВ СТРАН СНГ В 2010-2016 ГОДАХ
И ПРОГНОЗ ИХ РАЗВИТИЯ ДО 2030 ГОДА**

ПРИМЕРЫ ГОТОВЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ

II Международная конференция

Российский рынок ЛКМ: итоги, ожидания, прогнозы

28 февраля 2022, Москва, Россия
www.lkmresults.com

Серебряные
спонсоры



VII Международная конференция

Российский рынок промышленных ЛКМ

24-25 мая 2022, Санкт-Петербург, Россия
www.ic-conf.com

V Международная конференция

Российский рынок клеев и герметиков: точки роста

25-26 мая 2022, Санкт-Петербург, Россия
www.glueconf.com

Серебряные
спонсоры



Бронзовый
спонсор



XIX Международная конференция

Рынки лакокрасочных материалов и сырья для ЛКМ

5-7 октября 2022, Сочи, Россия
www.lkmconf.com

Информационно-аналитическое
агентство «Хим-Курьер»
приглашает присоединиться
к международным конференциям 2022